

И.В. Вотякова

**МИРОВАЯ ЭКОНОМИКА
И МЕЖДУНАРОДНЫЕ ЭКОНОМИЧЕСКИЕ
ОТНОШЕНИЯ**

Практикум



МИНИСТЕРСТВО ОБРАЗОВАНИЯ И НАУКИ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ
ФЕДЕРАЛЬНОЕ ГОСУДАРСТВЕННОЕ АВТОНОМНОЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЕ УЧРЕЖДЕНИЕ
ВЫСШЕГО ПРОФЕССИОНАЛЬНОГО ОБРАЗОВАНИЯ
«Национальный исследовательский ядерный университет «МИФИ»
Северский технологический институт – филиал НИЯУ МИФИ
(СТИ НИЯУ МИФИ)

Утверждаю
Зав. кафедрой экономики
доцент
_____ О.П. Недоспасова
« ____ » _____ 2013 г.

И.В. Вотякова, Н.А. Плаксина

Мировая экономика
и международные экономические отношения

Практикум

Северск 2013

УДК 339.9 (076)

ББК 65.5

В 792

Вотякова И.В.

В 792 Мировая экономика и международные экономические отношения: Практикум / И.В. Вотякова, Н.А. Плаксина. – Северск.: СТИ НИЯУ МИФИ, 2013. –67 с

Данное практическое пособие адресовано студентам факультета технологий управления СТИ НИЯУ МИФИ, обучающимся по очной, очно-заочной и заочной формам обучения по направлению «Экономика» (профиль «Региональная экономика» и «Финансы и кредит»), а так же по специальностям «Бухгалтерский учет, анализ и аудит», «Экономика и управление на предприятии химической промышленности». В практическом пособии представлен дополнительный теоретический и практический материал по курсу «Мировая экономика и международные экономические отношения» задачи, тесты, вопросы и глоссарий, необходимые для контроля знаний студентов.

Данный практикум может быть рекомендовано преподавателям, ведущим занятия по экономическим дисциплинам.

Методические указания одобрены на заседании кафедры СМиБУ
(протокол № 7 от «15» декабря 2012г.)

Печатается в соответствии с планом выпуска учебно-методической литературы на 2013 г., утверждены Советом СТИ НИЯУ МИФИ.

Рег.№ 28/12 от «25» декабря 2012г.

Рецензент

канд. эконом. наук, доцент кафедры СМиБУ
С.Е. Левин

Редактор

Р.Ф. Фирсова

Подписано к печати_____ Формат 60х84/32.
Гарнитура Times New Roman. Бумага писчая №2.
Плоская печать. Усл. печ. л. 2,09. Уч. изд. л. 3,79.
Тираж 50 экз. Заказ_____

Отпечатано в ИПО СТИ НИЯУ МИФИ
636036, Томская обл., г. Северск,
пр. Коммунистический, 65.

Содержание

	Введение	4
1	Основные темы изучаемого курса.....	5
2	Практические задания.....	6
3	Тесты по темам курса.....	14
4	Варианты контрольной работы	46
	Литература	51
	Приложение А (справочное) Глоссарий	53

Введение

Мировая экономика в широком смысле - это теория, применяемая для изучения экономики современного взаимозависимого мира. Она основывается на теории рыночной экономики, развивает ее и является важнейшим связующим звеном между такими курсами как макроэкономика и микроэкономика.

Предметом теории мировой экономики являются:

- закономерности функционирования и развития в международном масштабе рыночной системы организации хозяйственной жизни;
- закономерности формирования совокупного спроса и совокупного предложения на товары и факторы производства, находящиеся в международном обороте;
- инструменты анализа и программирование открытой национальной экономики, в особенности ее реального, бюджетного, денежного и внешнего секторов, в условиях их взаимодействия с экономикой других стран;
- тенденции развития международных финансовых рынков и финансовых механизмов, обслуживающих функционирование международной экономики;
- институциональная структура регулирования международной экономики, принципы ее формирования, тенденции развития и пути совершенствования.

Международные экономические отношения – это формы и способы интеграции национальных экономик в мировое хозяйство: внешняя торговля; международная миграция факторов производства (капитала, рабочей силы, технологий)

Выполнение контрольной работы является основным этапом изучения дисциплины «Мировая экономика и международные экономические отношения» и имеет целью закрепить те знания, которые получены студентами на лекциях, практических занятиях и при самостоятельном изучении учебной литературы. Кроме того, данная работа может служить для студента средством контроля степени усвоения дисциплины. Преподаватель выдает каждому студенту индивидуальный вариант задания.

В работе материал, изучаемый студентами разделен на семь тем и состоит из теоретического раздела, практических заданий, тестов по темам курса, вариантов контрольных работ и глоссария. Приведен перечень рекомендуемой литературы, которая необходима студентам для изучения предмета.

1 Основные темы изучаемого курса

1.1 Строеение международной экономики

Понятие товара в международной экономике. Торгуемые и неторгуемые товары. Международное разделение факторов производства: труд, земля, капитал, технология. Мировой рынок. Мировое хозяйство. Структура и признаки международной экономики. Классификация стран в международной экономике.

1.2 Тарифные и нетарифные методы регулирования мировой торговли

Свобода торговли и протекционизм. Таможенные тарифы и пошлины. Специфические случаи тарифной политики. Количественные ограничения. Скрытые и финансовые методы торговой политики.

1.3 Международное движение капитала

Формы международного движения капитала. *Прямые* зарубежные инвестиции, их виды. Международные корпорации. Трансфертные цены и их последствия. Портфельные зарубежные инвестиции, их классификация. Международное заимствование и кредитование. Межвременное заимствование и кредитование. Межвременная торговля. Оценка объемов международного кредитования.

1.4 Международная миграция рабочей силы

Причины международной миграции рабочей силы. Виды и количественные показатели миграции. Экономические эффекты. Масштабы и направления миграции. Государственное регулирование миграции. Стимулирование реэмиграции.

1.5 Международная передача технологии

Влияние технологического процесса на международную торговлю. Виды технического прогресса. Цикл жизни товара. Правовые формы защиты технологии: патенты, лицензии, копирайт, торговая марка. Формы передачи технологии: патентные соглашения, «ноу-хау», инжиниринг. Виды лицензионных платежей: роялти, паушальный платеж, участие в прибыли, участие в собственности. Государственное регулирование передачи технологии. Причины ограничения передачи технологии.

1.6 Международная экономическая интеграция

Предпосылки и цели интеграции. Типы и этапы интеграционных объединений. Статистические динамические эффекты интеграции. Этапы формирования интеграции.

1.7 Международная валютно-финансовая система

Элементы международной валютно-финансовой системы: валюта, конвертируемость валюты, параллельное обращение валют. Эволюция международной валютной системы. Система «золотого стандарта». Бреттон-Вудская валютная система. Европейская валютная система. Валютный курс и его разновидности. Виды валютных курсов по степени гибкости. Международный рынок валют.

2 Практические задания

1 Иностранная фирма реставрирует гостиницу в Москве. Какие товары, используемые ею, могут считаться с точки зрения международной экономики торгуемыми, а какие неторгуемыми?

2 Если Россия продает в Германию природный газ, а Германия в Россию - станки, можно ли считать это международным разделением труда, международной кооперацией труда, международным разделением других факторов производства или первым, вторым и третьим вместе?

3 Допустим, что внешняя торговля России в 2007 году характеризовалась данными, представленными в таблице 1 (в млн долларов США):

Таблица 1 – Внешняя торговля России, 2007 год

	Страны дальнего зарубежья	Страны СНГ	Всего
Экспорт	51 626	15 042	66 668
Импорт	36 758	14 426	51 184

Вычислите по каждой группе стран:

а) торговый баланс;

б) торговый оборот;

в) относительную долю стран СНГ в российском экспорте и импорте.

4 Россия купила в Польше сушеный картофель, произведенный совместным российско-польским предприятием. Какие формы международной экономики были задействованы в этой сделке?

5 Ставка российского импортного тарифа на иностранную одежду составляет 20 %, на ткани – 1 %. Стоимость тканей составляет 20 % стоимости одежды. Рассчитайте эффективный уровень тарифа:

- а) при условиях, указанных выше;
- б) если импортная пошлина на готовую одежду возрастет до 40 %;
- в) если пошлина на ткани увеличится до 10 %;
- г) если пошлина на одежду сократится до 10 %;
- д) если пошлина на ткани сократится до 0,4 %.

Какие выводы можно сделать на базе этих расчетов?

6 Ставка российского импортного тарифа на телевизоры составляет 30 %, на электронно-лучевые трубки для телевизоров - 60 %. Рассчитайте эффективный уровень таможенной защиты и определите, о чем говорит полученный результат, если:

- а) стоимость трубки составляет 40 %;
- б) половину;
- в) 60 % стоимости телевизора.

7 Мировая цена на сахар из стран Карибского бассейна, находящийся в порту Нью-Йорк, составляет 250 долларов за тонну. Пошлина на импорт сахара в Казахстан – 20 %. Если бы импорт сахара не облагался тарифом, его годовое производство в Казахстане составляло бы 2 млн тонн, потребление - 3 млн тонн, импорт - 1 млн тонн. После обложения импорта пошлиной внутреннее производство сахара увеличилось до 2,4 млн тонн, потребление сократилось до 2,8 млн тонн, импорт сократился до 0,4 млн тонн. Казахстан по потреблению сахара - малая страна.

Рассчитайте:

- а) выигрыш казахских потребителей в целом, если бы тариф был устранен;
- б) потери казахских производителей сахара от устранения тарифа;
- в) потери бюджета от устранения тарифа;
- г) чистый прирост потребления в результате устранения тарифа.

8 Мировая цена на американскую пшеницу составляет 120 долларов за 1 тонну. Правительство России, которая в импорте пшеницы является большой страной, рассматривает вопрос о введении специфического импортного тарифа 20 долларов за 1 тонну для пополнения государственного бюджета. Внутреннее годовое производство пшеницы составляет 100 млн тонн, потребление - 140 млн тонн, импорт - 40 млн тонн. По оценкам, сокращение российского спроса на пшеницу приведет к падению мировой цены на нее на 5 долл. за 1 т, ее внутреннее производство составит 110 млн тонн, потребление сократится до 120 млн тонн, а импорт - до 10 млн тонн.

Рассчитайте:

- а) размер доходов бюджета от введения импортного тарифа;

б) доходы, получаемые Россией в результате улучшения условий торговли;

в) потери от меньшей эффективности внутреннего производства и от сокращения внутреннего потребления пшеницы;

г) рост доходов местных производителей;

д) воздействие введения тарифа на экономическое положение страны в целом.

9 На условиях предыдущей задачи оцените возможные параметры и размер оптимального импортного тарифа для России.

10 Российское правительство установило 40-процентный тариф на импорт автомобильных шин, которых в стране не хватает. Оно считает важным сохранить эту отрасль, оградив ее от иностранной конкуренции, поскольку видит ее большой экспортный потенциал в будущем. Каков наиболее разумный способ поддержать перспективную отрасль в данном случае?

11 Россия производит 70, потребляет 20 и экспортирует 50 легких спортивных самолетов в год по цене 6000 долларов за самолет. Правительство, считая самолетостроение перспективной отраслью, предоставляет производителям субсидию в размере 15 % стоимости самолета, в результате чего внутренняя цена самолета увеличилась до 6450 долларов, а его цена на внешнем рынке сократилась до 5550 долларов.

а) Почему внутренняя цена на самолет увеличилась меньше, чем размер субсидии?

б) Как введение субсидии отразилось на объемах внутреннего производства и экспорта самолетов?

в) Как повлияло введение субсидии на потребителей и доходы бюджета?

г) Какое воздействие оказало введение субсидии на условия торговли России?

12 Говядина стоит 5,4 долларов за один килограмм. По этой цене российские фермеры производят 20 тыс. тонн, тогда как спрос на российском рынке достигает 60 тыс. тонн. В странах ближнего зарубежья, являющихся экспортерами говядины в Россию, ее цена составляет 3,6 долларов за один килограмм. По такой цене российские фермеры смогут произвести только 5 тыс. тонн при спросе, увеличивающемся до 65 тыс. тонн. Для защиты внутреннего рынка России вводит импортную квоту, лицензия на получение которой стоит как раз столько, сколько составляет разница между внутренней ценой говядины и ее ценой в странах ближнего зарубежья, то есть 1,8 долларов за один килограмм. Ответьте на следующие вопросы:

а) каков объем импорта говядины при свободе торговли и при защите внутреннего рынка импортной квотой?

б) как скажется введение квоты на потребителей и на производителях?

в) каков доход импортеров, получивших разрешение на импорт в рамках квоты, от ее введения?

13 Россия производит и потребляет постоянные магниты. Их внутреннее предложение составляет $S = 50 + 5P$, а спрос $D = 400 - 10P$. Мировая цена на магниты составляет 10 долларов. Правительство вводит квоту, ограничивающую импорт магнитов 50 штуками.

а) Сколько магнитов и по какой цене Россия будет производить в условиях свободы торговли?

б) При мировой цене на магниты в 10 долларов каков будет объем их импорта?

в) Как импортная квота повлияет на внутренние цены магнитов?

г) Насколько увеличатся доходы импортеров, получивших право на импорт в рамках квоты, от ее введения?

д) Каковы будут потери потребителей?

14 Какие из следующих видов инвестиций считаются прямыми, а какие – портфельными:

а) Американский банк CS First Boston купил акции российской компании «Лукойл» на 20 млн долл. Общая стоимость выпуска акций составляет 600 млн долларов.

б) Российский банк «Столичный» приобрел здание в Амстердаме, в котором открыл свой филиал в Голландии.

в) Владимирский тракторный завод увеличил свою долю в уставном капитале находящегося в США совместного российско-американского предприятия по сбыту тракторов с 51 до 75 %.

г) Российская фирма «Брокерсервис» по поручению клиента из Германии приобрела 11 % текущего выпуска акций «Сургутнефтегаз».

д) Канадская фирма «МакДональдс» открыла очередной ресторан в Москве.

е) Американо-российский инвестиционный фонд разместил 100 млн долларов. В российских государственных краткосрочных обязательствах (ГКО) и облигациях федерального займа (ОФЗ).

15 В 70 - начале 80-х годов латиноамериканские страны активно брали международные займы, что привело к долговому кризису. В то же время страны Юго-Восточной Азии активно инвестировали свой капитал, что позволило им сделать экономический рывок. С точки зрения теории межвременной торговли ответьте на следующие вопросы:

а) какие страны делали упор на текущее, а какие - на будущее потребление?

б) для какой группы стран реальная процентная ставка по международным займам будет выше?

в) какие товары - товары текущего или будущего потребления - будет экспортировать и импортировать каждая из групп стран?

г) по каким еще причинам международные кредиты могут предоставляться Латинской Америке по более высоким процентным ставкам, чем странам Юго-Восточной Азии?

16 «Кока-Кола», американский производитель прохладительных напитков, продает их концентрат в Россию. Однако российское правительство вводит высокий импортный тариф на ввоз «Кока-Колы», чтобы защитить российских производителей, и увеличивает налог на прибыль иностранных компаний. Какие шаги может предпринять «Кока-Кола», чтобы:

- а) не уступить долю российского рынка местным конкурентам;
- б) сократить объем налогов на прибыль, выплачиваемых в России;
- в) гарантировать сохранность своих активов в России?

17 Какие шаги правительства Германии приведут к большему росту международной миграции и почему:

- а) либерализация правил выезда граждан своей страны за рубеж;
- б) либерализация правил въезда в страну из-за рубежа;
- в) принятие программы экономической помощи развивающимся странам;
- г) принятие программы диверсификации географической структуры иммиграции?

18 На что влияет иммиграция в малую страну в модели специфических факторов производства:

- а) на процентную ставку и земельную ренту (доходы от капитала и земли);
- б) на уровень средней зарплаты в малой стране;
- в) на перераспределение доходов в малой стране, импортирующей рабочую силу. Что надо сделать, чтобы избежать социальных напряжений из-за иммиграции;
- г) на изменение условий торговли малой страны?

19 В чем состоит влияние иммиграции на производство трудоемкого и капиталоемкого товаров в принимающей стране:

- а) по модели факторов производства Хекшера-Олина;
- б) по модели специфических факторов производства?

20 На Украине и в России существуют два фактора производства - земля и труд, - с помощью которых производится пшеница. На украинской ферме производством пшеницы заняты 11 рабочих, на российской - 3. Связь между количеством занятых и предельным продуктом одного рабочего в каждой из стран, выраженная в количестве единиц товара представлена в таблице 2.

Таблица 2 - Взаимосвязь между количеством занятых рабочих и предельным продуктом

Количество рабочих	10	20	30	40	50	60
Предельный продукт	20	19	18	17	16	15
Количество рабочих	70	80	90	100	110	
Предельный продукт	14	13	12	11	10	

Определите:

- а) предельный продукт труда в каждой из стран;
- б) в какой из стран выше уровень зарплаты?
- в) каково будет направление миграции рабочей силы?
- г) каковы будут масштабы миграции?
- д) когда миграция прекратится?

21 Узбекистан производит хлопок, используя два фактора производства – землю и труд. Предельный продукт труда каждого работника, выраженный в долларах, сокращается по мере роста их числа, как показано в таблице 3.

Таблица 3 - Взаимосвязь между количеством занятых и предельным продуктом

Количество рабочих	1	2	3	4	5	6
Предельный продукт	12	10	8	6	4	2

Ответьте на вопросы:

- а) от чего зависит реальная зарплата работников?
- б) если владелец земли нанимает трех узбекских работников, какова будет их совокупная зарплата?
- в) если владелец земли, кроме того, наймет еще и трех иммигрантов из Вьетнама, как изменятся его доходы?

22 Концентрация на разработке и торговле высокой технологией в нескольких весьма узких отраслях производства должна быть стратегией технологического развития:

- а) индустриальных стран;
- б) развивающихся стран;
- в) стран с переходной экономикой;
- г) всех стран?

23 Мировая цена древесины составляет 10 долларов за единицу, мировая цена алюминия - 24 доллара. За единицу. На производство единицы древесины внутри страны требуется 2 часа, а на производство единицы алюминия 8 часов. На производство единицы третьего, неторгуемого товара - кирпича требуется 100 часов. Ответьте на вопросы:

а) какие товары страна будет экспортировать и какова будет цена кирпича?

б) в результате трудосберегающего технического прогресса количество часов, необходимых для производства единицы алюминия, сократилось до 6. Каков будет ответ на вопрос а)?

в) в результате трудосберегающего технического прогресса количество часов, необходимых для производства единицы алюминия, сократилось до четырех. Каков будет ответ на вопрос а)?

24 Американская компания «Микрософт» продает по лицензии обновленную версию своей компьютерной программы Windows 95. Какой способ оплаты за лицензию – роялти, паушальный платеж, участие в прибыли или участие в собственности – вы включили бы в лицензионное соглашение при продаже программы:

а) индивидуальным пользователям;

б) компаниям, разрабатывающим прикладные программы, работающие в Windows;

в) компании, которая стремится стать генеральным дистрибьютором всей продукции «Микрософт»?

25 Справедливо ли следующее высказывание: выигрыш малой страны от интеграции с большой страной больше, чем у большой страны?

26 С 1994 года вступило в силу соглашение о свободе торговли между США и Канадой. К каким последствиям приведет оно для:

а) США;

б) Канады;

в) стран Европы?

27 Автомобильное колесо стоит в Чехии 100 долларов, в России – 80 долларов и в Польше – 60 долларов. Чехия – малая страна, и ее внешняя торговля не влияет на уровень мировых цен. Ответьте на вопросы:

а) в Чехии вводится 100-процентный адвалорный тариф на импорт колес из России и Польши. Будет ли Чехия продолжать импортировать колеса?

б) если после этого Чехия создаст таможенный союз с Россией, будет ли она сама производить колеса или их импортировать?

в) какой эффект – создания торговли или отклонения торговли – возникает при создании таможенного союза между Чехией и Россией?

г) допустим теперь, что в Чехии вводится 50-ти, а не 100-процентный адвалорный тариф на импорт колес из России и Польши. Будет ли Чехия продолжать импортировать колеса?

д) если теперь Чехия создаст таможенный союз с Россией, будет ли она сама производить колеса или их импортировать?

е) какой теперь эффект - создания торговли или отклонения торговли - возникает при создании таможенного союза между Чехией и Россией?

28 Общий размер валютных резервов всех стран мира составил примерно 947 млрд (\$ 1 = 30,45 у.е.).

Таблица 4 – Валютный состав международных резервов, в %

Резервные валюты		
<i>валютный состав международных резервов, %</i>		
	2010 г.	2011 г.
Доллар США	80,3	56,5
Фунт стерлингов	1,8	3,4
Марка Германии	9,3	13,7
Французский франк	1,3	1,8
Швейцарский франк	2,3	0,9
Голландский гульден	0,9	0,4
Японская иена	2,5	7,1
Экю	0	6,5
Прочие валюты	1,6	9,7
Все страны	100,0	100,0

Рассчитайте:

- а) размер резервов в долларах;
- б) исходя из таблицы, размер резервов, поддерживаемых в каждой из валют.

29 Уровень инфляции в 15 странах ЕС составил: 1,5; 2,2; 1,9; 9,7; 4,8; 1,7; 2,6; 5,2; 2,1; 2,1; 2,4; 4,3; 1,2; 2,9; 2,8 %. По условиям Маастрихтского соглашения стандартное отклонение уровня инфляции от ее среднего значения по 15 странам не должно превышать трех. Выполнили ли страны это требование?

30 В колонке I таблицы 5 показана относительная доля каждой валюты в экю, в колонке II - курс каждой валюты к доллару на указанное число. Курс всех валют выражен в количестве единиц национальной валюты за один доллар, кроме ирландского фунта и фунта стерлингов, которые, напротив, показаны в количестве долларов за их единицу.

В колонке III рассчитайте:

- а) долларовый эквивалент каждой валюты;
- б) курс экю к доллару.

Таблица 5 – Курсы валют по отношению к экю, у.е.

Композиция экю			
	I	II	III
Бельгийский франк	3,301	35,1	
Датская крона	0,1976	6,5363	
Немецкая марка	0,6242	1,7055	

Продолжение таблицы 5

Французский франк	1,332	5,7725	
Греческая драхма	1,44	177	
Ирландский фунт	0,118552	1,5664	
Итальянская лира	151,8	1269,33	
Люксембургский франк	0,13	35,1	
Голландский гульден	0,2198	1,9224	
Португальское эскудо	1,303	149,55	
Фунт стерлингов	0,08784	1,7405	
Испанская песета	6,885	105,71	
Экю за доллар			

3 Тесты по темам курса

Тема 1. Структура, субъекты и тенденции развития мирового хозяйства, глобализация мирового хозяйства

1 Главной предпосылкой глобализации, которая начала формироваться с 70-х годов XX века, является... (укажите не менее двух вариантов ответа):

- а) либерализация, как общемировой процесс;
- б) протекционизм;
- в) валютное регулирование;
- г) свободная торговля.

2 Первым ввел в употребление термин “глобализация”:

- а) Ф.Энгельс;
- б) В.Жириновский
- в) Т.Левит
- г) К. Маркс

3 К последствиям глобализации относятся все перечисленные, кроме:

- а) ускорения внедрения новых технологий;
- б) углубления международного разделения труда и специализации под воздействием международной конкуренции;
- в) увеличения производства на предприятиях ТНК;
- г) сокращения наукоемкого производства.

4 К негативным последствиям глобализации для мирового хозяйства относятся ... (укажите не менее двух вариантов ответа):

- а) захват сегментов мирового рынка ограниченным числом компаний;

- б) зависимость национальной политики государств от международных финансовых рынков;
- в) сокращение влияния международных организаций на формирование внутренней и внешней экономической политики стран;
- г) расширение информационного пространства и доступности информации.

Тема 2. Международное разделение труда

1 До промышленного переворота в XIX веке международное разделение труда базировалось на... (укажите не менее двух вариантов ответа):

- а) основе политического устройства общества;
- б) различиях в обеспеченности стран природными ресурсами;
- в) различиях в обеспеченности капиталом;
- г) исторических традициях производства в различных регионах.

2 Формами международного разделения труда являются ... (укажите не менее двух вариантов ответа):

- а) интернационализация хозяйственной жизни;
- б) международная интеграция;
- в) международная специализация;
- г) международное кооперирование.

3 Основными направлениями развития международного разделения труда (МРТ) являются... (укажите не менее двух вариантов ответа):

- а) ускорение темпов вывоза капитала;
- б) экономическая интеграция;
- в) международная специализация производства;
- г) международное кооперирование производства.

4 Основными видами международной отраслевой специализации являются ... (укажите не менее двух вариантов ответа):

- а) промышленная;
- б) предметная;
- в) подетальная;
- г) информационная.

5 Международная специализация производства (производственное направление) подразделяется на ... (укажите не менее двух вариантов ответа):

- а) межотраслевую;
- б) профессиональную;
- в) внутриотраслевую;
- г) специализацию отдельных предприятий.

6 Специализация предприятий проявляется в таких формах, как ... (укажите не менее двух вариантов ответа):

- а) территориальная;
- б) локальная;
- в) технологическая;
- г) предметная.

7 Основными видами территориального международного разделения труда являются ... (укажите не менее двух вариантов ответа):

- а) мировое разделение труда (между группами стран);
- б) разделение труда на основе абсолютных преимуществ;
- в) подетальное разделение труда;
- г) межрайонное, внутрирайонное.

8 Международное разделение природных ресурсов - это:

- а) их покупка и продажа на условиях, которые устанавливает ООН;
- б) исторически сложившееся их сосредоточение в разных странах;
- в) их покупка и продажа между странами;
- г) их покупка и продажа на условиях, которые устанавливает ВТО.

9 К основным методам, используемым при осуществлении кооперационных связей, относятся ... (укажите не менее двух вариантов ответа):

- а) осуществление совместных программ;
- б) заключение контрактов;
- в) создание совместных предприятий;
- г) переговоры.

Тема 3. Природно-ресурсный потенциал, население и трудовые ресурсы мира

1 Природные ресурсы в целом:

- а) не ограничены;
- б) ограничены сегодня, но не ограничены в будущем;
- в) не ограничены сегодня, но ограничены в будущем;
- г) ограничены.

2 Природные ресурсы бывают:

- а) восстанавливаемые и невосстанавливаемые;
- б) первичные и вторичные;
- в) прирастаемые и неприрастаемые;
- г) неограниченные и ограниченные.

3 В природно-ресурсный потенциал мирового хозяйства не включаются:

- а) земельные и почвенные ресурсы;
- б) энергетические ресурсы;
- в) водные ресурсы;
- г) промышленные ресурсы.

4 Главным водным ресурсом является:

- а) крупнейшие озера;
 - б) северные моря;
 - в) Мировой океан;
 - г) речная сеть.
- 5 Наибольшими размерами пашни обладает:
- а) Россия;
 - б) Китай;
 - в) Канада;
 - г) США.
- 6 По оценкам экспертов обеспеченность мировой экономики разведанными запасами угля при современном уровне добычи составляет:
- а) 200-250 лет;
 - б) 400 лет;
 - в) 30-45 лет;
 - г) 100-110 лет.
- 7 Нефть является природным ресурсом:
- а) невозобновляемым;
 - б) прирастаемым;
 - в) возобновляемым;
 - г) неограниченным.
- 8 Среди регионов мира наиболее крупные запасы нефти сосредоточены в:
- а) Северной Америке;
 - б) Австралии и Океании;
 - в) Азии;
 - г) Европе.
- 9 Основная часть населения планеты проживает в странах:
- а) развитых;
 - б) с переходной экономикой;
 - в) слаборазвитых;
 - г) развивающихся.
- 10 Наибольшая продолжительность жизни отмечена в:
- а) Сингапуре;
 - б) Японии;
 - в) Испании;
 - г) США.
- 11 Тенденция к демографическому старению населения наблюдается в странах:
- а) Северной и Южной Америки;
 - б) странах Юго-Восточной Азии и Китае;
 - в) Европы и многих странах с переходной экономикой;
 - г) Тропической Африки, Ближнего и среднего Востока.

Тема 4. Отраслевая структура мирового хозяйства и неравномерность экономического развития

1 Отраслевая структура мирового хозяйства состоит из:

- а) денежного и финансового секторов;
- б) сельского хозяйства, промышленности, сферы услуг;
- в) сферы услуг и перерабатывающих отраслей;
- г) добывающих и перерабатывающих отраслей.

2 Агропромышленный комплекс представляет собой единую систему:

- а) сельскохозяйственных, промышленных и сервисных предприятий;
- б) сельскохозяйственных и сервисных предприятий;
- в) личных подсобных хозяйств и сервисных предприятий;
- г) мелких товарных хозяйств, промышленных и сервисных предприятий.

3 Общей закономерностью изменений в отраслевой структуре мирового хозяйства является:

- а) последовательный переход к постиндустриальной экономике;
- б) последовательный переход от третичного сектора экономики к первичному сектору;
- в) первенство в отраслевой структуре хозяйства первичного сектора;
- г) последовательный переход от вторичного сектора экономики к первичному сектору.

4 Главным структурным преобразованием последних десятилетий в экономике является:

- а) уменьшение доли услуг в структуре экономики;
- б) увеличение доли отраслей добывающей промышленности в экономике;
- в) изменение соотношения между материальным производством и сферой услуг;
- г) увеличение доли сельского и лесного хозяйства в экономике.

5 В отраслевой структуре промышленности происходит постепенное:

- а) уменьшение доли обрабатывающих отраслей;
- б) увеличение доли трудоемких отраслей в обрабатывающей промышленности;
- в) уменьшение значения добывающих отраслей и возрастание доли обрабатывающих отраслей;
- г) увеличение доли нефтедобывающих и горнодобывающих отраслей.

6 Для изучения структуры мирового хозяйства и ее изменений используются относительные показатели, такие как:

- а) доля занятого в отрасли экономически активного населения;
- б) общий объем ВВП;
- в) уровень безработицы;
- г) валовые частные инвестиции.

Тема 5. Классификации стран по экономическому потенциалу и уровню социально-экономического развития

1 В классификацию Всемирного банка не включаются страны с ... доходом на душу населения:

- а) средним;
- б) высоким;
- в) низким;
- г) очень высоким.

2 С 1971 года ООН официально выделяет категорию «Наименее развитые страны», для определения которых не используется критерий:

- а) экономическая уязвимость;
- б) слабость людских ресурсов;
- в) средняя продолжительность жизни;
- г) низкий уровень доходов.

3 Новые индустриальные страны относятся к группе стран:

- а) развитых;
- б) с переходной экономикой;
- в) с социалистической экономикой;
- г) развивающихся.

4 К новым индустриальным странам (НИС) относятся ... (укажите не менее двух вариантов ответа):

- а) Южная Корея;
- б) Мексика;
- в) Австралия;
- г) Швейцария.

5 К числу новых индустриальных стран относятся ... (укажите не менее двух вариантов ответа):

- а) Португалия;
- б) Чехия;
- в) Тайвань;
- г) Сингапур.

6 К числу стран с наибольшей степенью развития сферы «новой экономики» можно отнести ... (укажите не менее двух вариантов ответа):

- а) Индию;
- б) Финляндию;
- б) Россию;

- г) Ирландию.
- 7 В «большую восьмерку» входят ... (укажите не менее двух вариантов ответа):
- а) Япония;
 - б) Италия;
 - в) Швеция;
 - г) Испания.
- 8 Развивающиеся страны в основном экспортируют:
- а) товары обрабатывающей промышленности;
 - б) капиталоемкую продукцию;
 - в) «ноу-хау»;
 - г) трудоемкую продукцию.
- 9 Экономическая стратегия, преследующая цель преодолеть отставание страны по уровню развития, называется ... развитием:
- а) ускоренным;
 - б) устойчивым;
 - в) догоняющим;
 - г) нормальным.

Тема 6. Глобальные проблемы мирового хозяйства

- 1 К глобальным проблемам мировой экономики относятся ... (укажите не менее двух вариантов ответа):
- а) демографическая;
 - б) проблема «ножницы цен»;
 - в) коммуникационная;
 - г) продовольственная.
- 2 К глобальным проблемам не относится:
- а) энергетическая;
 - б) экологическая;
 - в) финансовая;
 - г) продовольственная.
- 3 Глобальные проблемы человечества должны решаться:
- а) международными организациями;
 - б) каждой страной самостоятельно;
 - в) всеми странами сообща;
 - г) интеграционными объединениями.
- 4 На деградацию мировой экологической системы не оказывает влияния ... (укажите не менее двух вариантов ответа):
- а) либерализация хозяйственной жизни;
 - б) загрязнение природной среды отходами человеческой деятельности;

в) истощение лесных ресурсов;
г) изменение состава воздуха и истощение озонового слоя атмосферы.

5 Возможными мероприятиями по решению проблемы экологии в мире являются... (укажите не менее двух вариантов ответа):

- а) увеличение расходов стран на природоохранные мероприятия;
- б) сокращение уровня безработицы;
- в) создание международных организаций по решению вопросов экологической безопасности;
- г) увеличение объемов промышленного производства в странах.

6 Причинами деградации земельных ресурсов (ухудшение их состояния) являются ... (укажите не менее двух вариантов ответа):

- а) мелиорация и применение удобрений;
- б) развитие промышленности и транспорта;
- в) урбанизация и антропогенное воздействие;
- г) глобальное потепление.

7 Проблему голода в мире можно решить с помощью:

- а) нормирования продовольствия в развивающихся странах;
- б) нормирования продовольствия в развитых странах;
- в) внедрения высокоурожайных сортов и высокопродуктивных животных;
- г) современных диет.

8 Радикальное решение продовольственной проблемы связано с:

- а) развитием территориальной интеграции;
- б) увеличением импортных цен на зерно;
- в) увеличением экспортных цен на тропические культуры;
- г) рациональным распределением продовольственных ресурсов.

9 Осуществление конверсии производства не требует решения перечисленных ниже проблем, кроме:

- а) сокращения численности армии;
- б) сокращения военной промышленности;
- в) модернизации производства;
- г) увеличения занятости в военном производстве.

10 Суть глобальной демографической проблемы заключается в том, что:

- а) рост населения мира обостряет продовольственную проблему;
- б) свыше 80 % прироста мирового населения приходится на развивающиеся страны, где низкий уровень и качество жизни;
- в) наблюдается сокращение численности населения мира по причине войн, катастроф, болезней;
- г) происходит рост численности населения, проживающего в городах.

11 Демографическая напряженность в развивающихся странах зависит от:

- а) миграции населения;
- б) низкого уровня научно-технического развития;
- в) перехода на более интенсивную систему хозяйствования;
- г) роста народонаселения.

Тема 7. Мировой рынок и его конъюнктура

1 Сфера устойчивых товарно-денежных отношений между странами, основанных на международном разделении труда и других факторах производства, называется:

- а) мировым рынком;
- б) мировым хозяйством;
- в) внутренним рынком;
- г) национальным рынком.

2 Рынок, включающий в себя совокупность экспортных отраслей экономик отдельных стран, называется:

- а) международный;
- б) мировой;
- в) национальный;
- г) внутренний.

3 Одним из важных критериев открытой экономики является:

- а) высокие импортные пошлины;
- б) ограниченность экспорта;
- в) демпинг;
- г) благоприятный инвестиционный климат.

4 Основной формой функционирования мирового рынка является:

- а) производство;
- б) предложение;
- в) конкуренция;
- г) реализация.

5 Основной функцией мирового рынка не является:

- а) протекционистская;
- б) регулирующая;
- в) информационная;
- г) коммуникативная.

6 Главным внешним признаком существования мирового рынка является:

- а) передвижение товаров и услуг между странами, то есть международная торговля;
- б) существование международных организаций;

- в) наличие природно-ресурсного потенциала в странах;
- г) наличие высококвалифицированной рабочей силы в странах.

7 Под общехозяйственной конъюнктурой рынка понимается:

- а) выявление перспективных технических требований к товарам для ориентации экспорта;
- б) наличие внешнеэкономических связей у предприятий;
- в) число потенциальных контрагентов в других странах;
- г) состояние экономики на данный момент, определяемое изменениями различных экономических показателей.

8 Изменения в товарной структуре мирового экспорта за последние 25 лет произошли в основном за счет:

- а) увеличения доли наукоемкой машиностроительной продукции;
- б) сокращения производства сельскохозяйственной продукции;
- в) роста цен на продовольствие;
- г) спада производства в странах переходной экономики.

9 Если спрос на импортный товар $QD = 30 - P$, и предложение импортного товара $QS = -10 + P$, где P – цена товара (ден. ед.), то величина импорта составит ...

Введите правильный ответ: _____

10 Если функция спроса на товар в стране с малой экономикой имеет вид: $QD = 500 - 2P$, а функция предложения $QS = -100 + 4P$ (P в \$, Q в млн ед.), то при мировой цене \$ 85 объем импорта составит ..

Введите правильный ответ: _____

11 Если функция спроса на товар в стране с малой экономикой имеет вид: $QD = 500 - 2P$, а функция предложения $QS = -100 + 4P$ (P в \$, Q в млн ед.), то при мировой цене \$ 90 экспорт страны составит...

Введите правильный ответ: _____

12 Если функция спроса на товар в стране с малой экономикой имеет вид: $QD = 400 - 10P$, функция предложения $QS = -50 + 5P$ (P в \$, Q в млн ед.), а мировая цена \$ 20, то доходы отечественных производителей составят (в млн \$) ...

Введите правильный ответ: _____

13 К мировому рынку товаров относится рынок:

- а) грузоперевозок;
- б) туристических услуг;
- в) услуг;
- г) автомобилей.

14 Основными способами подготовки экспортной сделки являются ... (укажите не менее двух вариантов ответа):

- а) изучение структуры управления фирмой;
- б) изучение условий заказа;
- в) получение запроса;

г) изучение рекламных буклетов.

15 К способам установления контактов при подготовке импортной сделки относятся ... (укажите не менее двух вариантов ответа):

а) объявление торгов с приглашением к участию фирм;

б) предоставление кредита;

в) получение кредита;

г) направление заказа продавцу.

16 Особенности международной торговли по сравнению с условиями национального рынка являются (укажите не менее двух вариантов ответа):

а) значительное влияние политических факторов;

б) более слабая конкуренция;

в) низкий уровень цен;

г) более жесткая конкуренция.

Тема 8. Система современных международных экономических отношений (МЭО)

1 Под институциональной единицей понимается:

а) любой человек;

б) экономический агент;

в) нерезидент;

г) резидент.

2 К субъектам МЭО можно отнести ... (укажите не менее двух вариантов ответа):

а) транснациональные компании (ТНК);

б) международные экономические организации;

в) международное разделение труда (МРТ);

г) научно-техническую революцию (НТР).

3 Аспектами мотивации к участию в международной торговой деятельности являются ... (укажите не менее двух вариантов ответа):

а) расширение рынков сбыта;

б) престиж, реклама фирмы;

в) получение лицензии;

г) сокращение занятости.

4 Характер современных международных экономических отношений (МЭО) является ... (укажите не менее двух вариантов ответа):

а) транснациональным;

б) переходным;

в) региональным;

г) глобальным.

5 К современным особенностям международных экономических отношений (МЭО) относятся ... (укажите не менее двух вариантов ответа):

- а) международная стандартизация, унификация и сертификация продукции;
- б) наличие конкуренции товаров и услуг, продавцов и покупателей;
- в) действие законов спроса, предложения и свободного ценообразования;
- г) усиление влияния на МЭО производственной, коммерческой и внешнеэкономической деятельности ТНК.

6 Уровень интернационализации национальной экономики измеряется такими показателями, как:

- а) экспортная квота, импортная квота, доля иностранной рабочей силы в общей численности занятых и т.д.;
- б) число предприятий, осуществляющих внешнеэкономическую деятельность;
- в) политическая стабильность, инвестиционный климат;
- г) процент прибыльных предприятий в стране, ВВП страны.

Тема 9. Структура, динамика и ценообразование в мировой (международной) торговле

1 Мировыми ценами называются:

- а) цены, в которых учтены инфляционные процессы в странах;
- б) цены, которые указываются в международных контрактах купли-продажи;
- в) самые высокие цены на товар при реализации внешнеторговой сделки;
- г) цены крупных экспортно-импортных сделок и цены фирм, занимающих ведущие позиции в мировом производстве и торговле.

2 Цены товарных рынков, которые считаются мировыми – это ... (укажите не менее двух вариантов ответа):

- а) контрактные цены;
- б) валютные котировки;
- в) биржевые котировки;
- г) справочные цены.

3 Мировая цена должна... (укажите не менее двух вариантов ответа):

- а) использоваться при осуществлении крупных коммерческих сделок, имеющих существенную долю мирового товарооборота;
- б) быть приемлемой для покупателя для поддержания спроса на импортный товар;
- в) быть достаточно высокой для получения больших выгод экспортером;

г) пользоваться при осуществлении сделок в важнейших центрах мировой торговли.

4 Цена, которая исчисляется в момент исполнения контракта путем пересмотра договорной базисной цены с учетом изменений в издержках производства, произошедших в период исполнения контракта, называется:

- а) твердой;
- б) фиксированной;
- в) мировой;
- г) скользящей.

5 Трансфертные цены – это цены, которые устанавливаются:

- а) государством;
- б) частными лицами;
- в) рынком;
- г) внутри фирмы.

6 Мировые цены нельзя узнать в:

- а) специализированных информационных банках;
- б) специализированных изданиях;
- в) статистике внешней торговли;
- г) городском магазине.

7 К методам анализа цен мирового рынка относится ... (укажите не менее двух вариантов ответа):

- а) анализ прибыли производителя;
- б) анализ внутренних цен;
- в) анализ справочных и прейскурантных цен;
- г) анализ аукционных цен.

8 К верному суждению о цене товара относится то, что ... (укажите не менее двух вариантов ответа):

- а) мировая цена зависит от спроса и предложения в стране с малой экономикой;
- б) цена товара в стране растет при увеличении импортной пошлины;
- в) цена товара в стране падает при увеличении экспорта;
- г) мировая цена не зависит от спроса и предложения внутри малой страны;
- д) цена товара в стране растет при увеличении экспорта.

9 К факторам предложения при формировании мировой цены относятся ... (укажите не менее двух вариантов ответа):

- а) полезность товара и его потребительские свойства;
- б) платежеспособный спрос покупателя данного товара;
- в) издержки производства и обращения при реализации товара на рынке;

г) цены на ресурсы или средства производства, используемые в производстве товара.

10 К внеэкономическим факторам, оказывающим влияние на формирование мировой цены, относятся ... (укажите не менее двух вариантов ответа):

- а) издержки производства крупных ТНК мира;
- б) политическая ситуация;
- в) военные конфликты;
- г) инфляционные процессы.

Тема 10. Государственное регулирование мировой торговли: тарифные методы

1 Таможенные пошлины по способу взимания бывают ... (укажите не менее двух вариантов ответа):

- а) специфические;
- б) комбинированные;
- в) транзитные;
- г) компенсационные.

2 В товарной номенклатуре внешнеэкономической деятельности (ТН ВЭД) строго соблюдается принцип:

- а) однозначного отнесения товаров к классификационным группировкам;
- б) разделения товаров на экспортные и импортные;
- в) двойного отнесения товаров к классификационным группировкам;
- г) выделения транзитных товаров.

3 Потери от введения импортной пошлины на внутреннем рынке несут:

- а) производители в импортозамещающих отраслях;
- б) бюджет страны;
- в) импортеры;
- г) потребители.

4 После уплаты импортных таможенных пошлин товар на внутреннем рынке страны-импортёра:

- а) дешевеет;
- б) дорожает;
- в) не меняет стоимости в сравнении с таможенной стоимостью;
- г) снижает свою конкурентоспособность в сравнении с национальными товарами.

5 Если спрос на импортный товар $QD = 30 - P$, а его предложение $QS = -10 + P$, где P – цена товара (ден. ед.), то при введении таможенной пошлины в размере 2 (ден. ед.), цена внутри страны составит (ден. ед.) ...

Введите правильный ответ: _____

6 Если страна экспортирует сахар по мировой цене 300 у.е., и для увеличения потребления сахара в стране вводится экспортная пошлина в 20 у.е., то внутренняя цена на сахар в стране составит (в у.е.) ...

Введите правильный ответ: _____

7 Если цена партии товара при определении таможенной стоимости составила 200 тысяч рублей, а адвалорная пошлина составляет 15 %, то размер дохода от сбора этой пошлины составит (в тыс руб.)...

Введите правильный ответ: _____

8 Если спрос на импортный товар $QD = 30 - P$ и его предложение $QS = -10 + P$, где P - цена товара (ден. ед.), и в результате введения таможенной пошлины цена товара увеличилась на 5 (ден. ед.), тогда размер пошлины составит...

Введите правильный ответ: _____

9 Платежи и сборы, взимаемые при пересечении товаром границы, увеличивающие стоимость ввозимого товара, кроме таможенной пошлины, называются:

- а) паратарифными мерами;
- б) техническими барьерами;
- в) лицензионными мерами;
- г) специальными барьерами.

10 Применение принципа тарифной эскалации страной-импортёром приводит к таким эффектам, как ... (укажите не менее двух вариантов ответа):

- а) производство с высокой добавленной стоимостью;
- б) снижение бюджетных поступлений от пошлин на импорт промышленной продукции;
- в) прекращение бюджетных поступлений от пошлин на импорт промышленной продукции;
- г) появление стимула для развития собственной обрабатывающей промышленности.

Тема 11. Государственное регулирование мировой торговли: нетарифные методы

1 Основным отличием импортной квоты от импортного тарифа является жесткое ограничение:

- а) реэкспорта;
- б) экспорта;
- в) транзита;
- г) импорта.

2 Количественные ограничения экспорта или импорта по объему или по стоимости называются:

- а) квотированием;
- б) экономией валютных ресурсов;
- в) демпингом;
- г) тарифной эскалацией.

3 Квота - это государственное ограничение экспорта – импорта:

- а) налогами;
- б) пошлинами;
- в) антимонопольным регулированием;
- г) количеством и суммой.

4 Квоты относятся к ... методу торговой политики:

- а) тарифному;
- б) финансовому;
- в) количественному;
- г) скрытому.

5 Количественные нетарифные ограничения включают в себя:

- а) квотирование, лицензирование и добровольное ограничение экспорта;
- б) обеспечение государственной безопасности;
- в) субсидии, демпинг и кредитование;
- г) технические и санитарные барьеры.

6 Регулирование внешнеэкономической деятельности через разрешение, выдаваемое государственными органами на экспорт или импорт товаров, называется:

- а) техническими барьерами;
- б) демпингом;
- в) лицензированием;
- г) патентованием.

7 Разовое разрешение на импорт или экспорт товара с указанием количества товара, стоимости, страны происхождения, фирмы-экспортера, срока действия лицензии, называется:

- а) генеральной лицензией;
- б) автоматической лицензией;
- в) индивидуальной лицензией;
- г) технической лицензией.

8 Эмбарго на ввоз конкретного товара означает:

- а) валютные ограничения по операциям с ввозимым товаром;
- б) складирование товаров на таможенной территории;
- в) полное количественное ограничение ввоза;
- г) частичное ограничение ввоза.

9 Демпинг предполагает продажу товара по ...

- а) рыночной цене;
- б) справедливой цене;

- в) цене средних затрат;
- г) цене ниже справедливой.

10 Протекционизм необходим как временная мера для:

- а) экономического выигрыша;
- б) максимизации благосостояния страны;
- в) сокращения издержек производства;
- г) защиты молодых отраслей.

11 Наибольший протекционизм характерен для таких сфер мирового рынка услуг, как ... (укажите не менее двух вариантов ответа):

- а) консалтинг;
- б) услуги страховых компаний;
- в) банковские услуги;
- г) туризм.

Тема 12. Международное регулирование торговли: роль ГАТТ/ВТО

1 К основным инструментам внешнеторгового регулирования относятся ... (укажите не менее двух вариантов ответа):

- а) нетарифные методы регулирования;
- б) торговые скидки;
- в) таможенные тарифы;
- г) фритредерство.

2 Основой всемирной торговой организации (ВТО) является ... (укажите не менее двух вариантов ответа):

- а) соглашение о разделе прав собственности;
- б) генеральное соглашение по тарифам и торговле в редакции 1994 г. (ГАТТ-1994);

- в) генеральное соглашение по торговле услугами (ГАТС);
- г) соглашение о запрете передачи технологии двойного назначения.

3 ГАТТ (Генеральное соглашение по тарифам и торговле) была создана для:

- а) ведения торговых войн;
- б) образования МВФ (Международный валютный фонд);
- в) роста таможенных ставок;
- г) снижения протекционистских барьеров.

4 ГАТТ (Генеральное соглашение по тарифам и торговле) – многосторонний документ, который содержал:

- а) принципы и правила международной торговли;
- б) перечень таможенных пошлин;
- в) определение нетарифных мер регулирования торговли;
- г) перечень стран, участвующих в международной торговле.

5 Важнейшими функциями ГАТТ, которые унаследовала ВТО, являются ... (укажите не менее двух вариантов ответа):

- а) регулирование занятости;
- б) процедура и механизм разрешения споров;
- в) регулирование международной инфляции;
- г) определение пределов тарифных ставок.

6 Принципами деятельности ВТО (Всемирная торговая организация) не являются:

- а) применение методов регулирования внешней торговли только на основе правил ВТО;
- б) усиление протекционистских мер и сокращение внешнеторгового оборота;
- в) торговля без дискриминации и либерализация мировой торговли;
- г) предсказуемость торговой политики стран и содействие конкуренции.

7 Высшим органом ВТО в структуре этой организации является:

- а) собрание стран-участниц;
- б) Совет по ТРИПС;
- в) Секретариат ВТО;
- г) Конференция министров.

8 В функции Генерального совета ВТО входит ... (укажите не менее двух вариантов ответа):

- а) регулирование международной занятости;
- б) принятие решений по многосторонним торговым соглашениям;
- в) разрешение торговых споров;
- г) рассмотрение заявлений от стран по поводу вступления в ВТО и учреждение Рабочей группы.

9 Торгово-политический режим, включенный в ВТО, называется:

- а) внутренний режим;
- б) национальный режим;
- в) режим наибольшего благоприятствования;
- г) режим свободного предпринимательства.

10 Режим наибольшего благоприятствования предполагает ... (укажите не менее двух вариантов ответа):

- а) предоставление странами друг другу всех льгот и преимуществ, которые распространяются ими на третьи страны;
- б) предоставление системы преференций;
- в) устранение между странами всех ограничений в торговле;
- г) устранение приграничной торговли.

11 В соответствии с Соглашением по торговым аспектам защиты прав интеллектуальной собственности (ТРИПС), действующего в рамках правовой базы ВТО, цепью соглашения является:

- а) замена ранее действующих соглашений в этой области;
- б) увязка защиты прав интеллектуальной собственности с либерализацией международной торговли объектами интеллектуальной собственности;
- в) либерализация международной торговли объектами интеллектуальной собственности;
- г) защита собственников капитала.

Тема 13. Международный рынок услуг

1 Соглашение ВТО по услугам называется:

- а) ТРИМС;
- б) ТРИПС;
- в) ПРООН;
- г) ГАТС.

2 Парижская конвенция 1883 г. осуществляла международно-правовое регулирование и защиту:

- а) промышленной собственности;
- б) смежных прав;
- в) личных прав;
- г) литературных и художественных произведений.

3 К мировому рынку услуг относятся ... (укажите не менее двух вариантов ответа):

- а) международный инжиниринг;
- б) межгосударственная торговля военной техникой;
- в) международный консалтинг;
- г) межгосударственная торговля сельхозпродукцией.

4 К факторным услугам относятся платежи, связанные с ...

- а) движением факторов производства;
- б) международными перевозками грузов;
- в) осуществлением трансфертов;
- г) проведением деловых встреч бизнесменов различных стран.

5 Объемы мирового рынка услуг в настоящее время:

а) увеличиваются, т.к. это соответствует теории меркантилизма;
б) сокращаются, т.к. страны ограничивают оказание услуг иностранцами;

- в) увеличиваются, т.к. растет спрос со стороны потребителей;
- г) сокращаются, т.к. это неготовые товары.

6 В сектор услуг не включается такая сфера, как:

- а) бухгалтерское дело;
- б) строительство;
- в) телекоммуникация;

г) юриспруденция.

7 Традиционным и наиболее распространенным средством международных перевозок грузов считается:

- а) железнодорожный транспорт;
- б) авиаперевозки;
- в) автомобильный транспорт;
- г) морской транспорт.

8 Система передачи или продажи лицензии на технологию и товарный знак, называется:

- а) инжинирингом;
- б) рейтингом;
- в) лизингом;
- г) франчайзингом.

9 К коммерческим формам передачи технологии относятся ... (укажите не менее двух вариантов ответа):

- а) передача технологии по лицензионным договорам;
- б) международные симпозиумы;
- в) научно-технические публикации;
- г) оказание услуги типа инжиниринг.

10 К некоммерческим формам передачи технологии относятся ... (укажите не менее двух вариантов ответа):

- а) обмен результатами исследований посредством личных контактов;
- б) научно-технические публикации;
- в) оказание услуги типа инжиниринг;
- г) консалтинговые услуги.

11 Форма краткосрочной аренды, связанная с передачей в пользование оборудования, транспортных средств и другого движимого и недвижимого имущества, кроме земельных участков и других природных объектов, называется:

- а) рентингом;
- б) инжинирингом;
- в) хайрингом;
- г) франчайзингом.

12 К странам, которые являются нетто-экспортерами услуг международного туризма, относятся... (укажите не менее двух вариантов ответа):

- а) Италия;
- б) Испания;
- в) Россия;
- г) Япония.

13 К международным туристическим направлениям, которые превосходят по интенсивности остальные, относятся направления ... (укажите не менее двух вариантов ответа):

- а) из Северной Кореи в Южную Корею;
- б) из Китая в Японию;
- в) из США в Мексику;
- г) из Германии во Францию.

14 К странам, входящим в первую пятёрку по количеству посещений иностранными туристами, относятся ... (укажите не менее двух вариантов ответа):

- а) США;
- б) Россия;
- в) Франция;
- г) Индия.

Тема 14. Сущность, структура, и формы международного движения капитала

1 Еврорынком является:

- а) рынок ссудных капиталов, оперирующий европейскими валютами;
- б) международный рынок ссудных капиталов, на котором операции осуществляются в евровалютах;
- в) система рыночных отношений, обеспечивающая аккумуляцию финансовых ресурсов;
- г) сфера, где совершается купля-продажа иностранной валюты на основе текущего спроса и предложения.

2 Показатель инвестиционной привлекательности может быть использован при... (укажите не менее двух вариантов ответа):

- а) технико-экономическом обосновании проектов;
- б) мониторинге инвестиционного климата;
- в) регулировании рождаемости и смертности;
- г) политических перестановках.

3 Причинами экспорта капитала являются ... (укажите не менее двух вариантов ответа):

- а) высокий уровень процентных ставок в своей стране;
- б) низкий уровень концентрации производства определенного товара в рамках корпорации;
- в) небольшая ёмкость внутреннего рынка;
- г) получение прибыли в долгосрочной перспективе.

4 По цели движения капитал бывает:

- а) в виде прямых и портфельных инвестиций;
- б) краткосрочный и долгосрочный;
- в) официальный и частный;
- г) предпринимательский и ссудный.

5 Основными формами международного движения капитала являются ... (укажите не менее двух вариантов ответа):

- а) прямые инвестиции;
- б) портфельные инвестиции;
- в) корпоративные инвестиции;
- г) коллективные инвестиции.

6 В структуре частного капитала выделяются такие элементы, как ... (укажите не менее двух вариантов ответа):

- а) торговые кредиты;
- б) государственные гарантии частных кредитов;
- б) официальные резервы;
- в) акции коммерческих предприятий

Тема 15. Вывоз предпринимательского капитала

1 Предпринимательский капитал вывозится в форме ... (укажите не менее двух вариантов ответа):

- а) прямых инвестиций;
- б) кредитов, предоставляемых частным корпорациям и банкам;
- в) портфельных инвестиций;
- г) прочих инвестиций.

2 Капиталовложения, которые гарантируют приобретение права на доход и управленческий контроль за объектом вложения капитала за рубежом, называются:

- а) ТНК;
- б) зарубежными займами;
- в) инвестиционный климат;
- г) прямые зарубежные инвестиции.

3 Смысл прямых иностранных инвестиций заключается в:

- а) вывозе капитала из страны;
- б) получении политических преимуществ;
- в) контроле над деятельностью предприятия;
- г) получении налоговых льгот национального государства.

4 Обыкновенные акции отличаются от привилегированных тем, что:

- а) обыкновенные акции дают право на первоочередное получение дивидендов;
- б) привилегированные акции дают право голоса, а обыкновенные – нет;
- в) обыкновенные акции дают право голоса на собрании акционеров, а привилегированные – нет;
- г) дивиденды получают только держатели привилегированных акций

5 К прямым зарубежным инвестициям, из перечисленных ниже, относится:

а) Канадский инвестиционный фонд приобретает казначейские векселя Министерства финансов США на сумму 50 млн долларов;

б) Японская и китайская компании создают в Шанхае совместную консалтинговую фирму с равными долями в уставном капитале;

в) Украина получила займ за рубежом на развитие угольной промышленности;

г) Французский банк приобретает акции шведской автомобильной компании на сумму 10 млн долларов. Общая стоимость выпуска акций этой компанией составляет 250 млн долларов.

6 К факторам, влияющим на выбор страны-инвестирования, относятся... (укажите не менее двух вариантов ответа):

а) уровень занятости в стране приложения капитала;

б) экспортная квота страны-реципиента на мировом рынке;

в) уровень экономических рисков;

г) уровень доходности капиталовложений.

Тема 16. Вывоз ссудного капитала

1 Международный кредит - это форма движения ссудного капитала на условиях... (укажите не менее двух вариантов ответа):

а) возвратности;

б) взаимности;

в) срочности;

г) доверия;

д) платности.

2 К числу основных инструментов международного заимствования относятся... (укажите не менее двух вариантов ответа):

а) торговые кредиты;

б) депозитарные расписки;

б) валюта;

в) займы.

3 Принципы международного кредита не включают:

а) возвратность;

б) платность;

в) срочность;

г) взаимность.

4 Кризис внешней задолженности возник потому, что:

а) развивающиеся страны не были в состоянии обслуживать свою внешнюю задолженность;

б) произошло перераспределение капитала внутри развитых стран;

- в) произошло падение процентных ставок в США;
- г) развитые страны не были в состоянии обслуживать свою внешнюю задолженность.

5 Признаком наступления кризиса внешней задолженности обычно служит:

- а) девальвация национальной валюты;
- б) превышение объема импорта над экспортом;
- в) нарушение графика погашения кредитов и займов;
- г) количество взятых кредитов.

6 Долговое бремя внешней задолженности является тяжелым, если относительная доля ВВП, которую страна расходует на обслуживание долга, превышает ... процентов:

- а) 3;
- б) 15;
- в) 10;
- г) 5.

7 Угроза срыва графика платежей и появление проблемы задолженности возникает в случае, если норма обслуживания долга превышает ... процентов:

- а) 10;
- б) 20;
- в) 25;
- г) 15.

8 Механизм урегулирования международной внешней задолженности не предусматривает:

- а) реструктуризацию долга;
- б) применение штрафных санкций;
- в) продление сроков погашения долга;
- г) списание долга или его части.

9 Основными международными клубами кредиторов являются:

- а) Лондонский;
- б) Парижский;
- в) Нью-Йоркский;
- г) Римский.

10 Неформальная международная организация, занимающаяся реструктуризацией долгов стран на межправительственном уровне, называется:

- а) Всемирным банком;
- б) Парижским клубом кредиторов;
- в) Лондонским клубом кредиторов;
- г) Международным валютным фондом.

11 Неформальная организация, предоставляющая кредиты, не требуя гарантий правительства, называется:

- а) Лондонский клуб;
- б) РР (Международный банк реконструкции и развития);
- в) МОТ (Международная организация труда);
- г) МВФ (Международный валютный фонд).

12 Организация, в условиях кризиса внешней задолженности в мире решающая вопросы по реструктуризации внешнего долга на коммерческом уровне, называется:

- а) Лондонский клуб кредиторов;
- б) Европейский банк реконструкции и развития;
- в) Международный валютный фонд;
- г) Международная финансовая корпорация.

Тема 17. Транснациональные корпорации (ТНК) и транснациональные банки (ТНБ)

1 К основным критериям ООН, по которым предприятию присваивается статус ТНК (транснациональная корпорация), относится то, что ... (укажите не менее двух вариантов ответа):

- а) филиалы должны располагаться не менее чем в шести странах мира;
- б) годовой оборот должен быть не менее 1 млрд долларов США;
- в) годовой оборот должен быть не менее 10 млрд долларов США;
- г) наличие внешнеэкономических связей должно быть не менее чем с двумя странами мира.

2 Основными организационными формами зарубежных филиалов ТНК являются ... (укажите не менее двух вариантов ответа):

- а) дипломатические представительства;
- б) дочерние компании;
- в) ассоциированные компании;
- г) представительства по продаже товаров.

3 Установите соответствие между организационной формой зарубежных филиалов ТНК (транснациональная корпорация) и ее определением:

- а) ассоциированная компания;
- б) отделение:

1) предприятие в принимающей стране, в котором головная компания имеет более половины акций;

2) вид зарубежного филиала, которым головная компания владеет полностью;

3) предприятие в принимающей стране, в котором головная компания владеет не менее 10, но не более 50 % акций;

4) предприятие, расположенное в стране базирования головной компании;

5) вид отечественного филиала, который подчиняется местной администрации.

4 Установите соответствие между формой освоения мирового рынка транснациональными корпорациями и ее содержанием:

а) лицензирование;

б) франчайзинг;

в) управленческие контракты:

1) договор, по которому ТНК берет на себя ответственность за осуществление всех видов деятельности, необходимых для планирования, строительства определенного объекта;

2) договор, по которому ТНК осуществляет необходимые финансовые и экономические консультации;

3) юридический договор, по которому лицензиар предоставляет определенные права лицензиату на некоторое время и за определенное вознаграждение;

4) юридический договор, по которому оперативный контроль предприятия или фазы его деятельности предоставляется другому предприятию за соответствующее вознаграждение;

5) юридический договор, по которому франчайзер предоставляет определенные права фирме-клиенту, в частности, использование фирменной торговой марки, за определенную плату.

5 Основу господства ТНК (транснациональная корпорация) на мировом рынке составляют:

а) ссудный капитал;

б) портфельные инвестиции;

в) заемный капитал;

г) прямые инвестиции.

6 Для получения сверхприбыли ТНК (транснациональная корпорация) чаще всего используют:

а) абсолютные преимущества стран;

б) специфику национальных внутренних рынков;

в) диверсификацию производственных мощностей и сервисных центров в различных регионах мира;

г) международное разделение труда.

7 Причинами расширения масштабов функционирования ТНК (транснациональная корпорация) на международных рынках являются...(укажите не менее двух вариантов ответа):

а) наличие высокого уровня занятости;

- б) использование сравнительных преимуществ страны базирования;
- в) отсутствие налоговых льгот;
- г) наличие конкурентных преимуществ у своих компаний.

8 К характерным чертам ТНК (транснациональная корпорация) не относятся ... (укажите не менее двух вариантов ответа):

- а) управление инвестиционными потоками в условиях эффективного планирования и прогнозирования;
- б) рассредоточение производства;
- в) вынесение сбытовой деятельности за пределы страны базирования головной компании;
- г) преобладание внефирменных каналов перемещения рабочей силы, капитала, информации.

9 ТНК на изменение условий в мировой экономике реагируют:

- а) медленно, т.к. их подразделения на территории других стран попадают под государственное регулирование;
- б) быстро, т.к. они не попадают под контроль ООН;
- в) быстро, т.к. их подразделения находятся в разных странах мира;
- г) медленно, т.к. на своей территории экономическими процессами управляют страны.

10 К способам регулирования деятельности ТНК (транснациональная корпорация) относятся... (укажите не менее двух вариантов ответа):

- а) регулирование мер миграционной политики в стране;
- б) разработка законов об иностранных инвестициях;
- в) общие правила инвестирования, разработанные комиссией ООН;
- г) регулирование мер антиинфляционной политики в стране.

11 «Право входа» означает, что государство при создании филиала для ТНК:

- а) требует заплатить за создание филиала ТНК;
- б) не устанавливает никаких требований;
- в) устанавливает специальные требования;
- г) само платит филиалу ТНК.

12 Причины оппозиции ТНК (транснациональная корпорация) в странах базирования заключаются в том, что... (укажите не менее двух вариантов ответа):

- а) растет ВВП/ВНД страны;
- б) сокращается занятость в стране базирования;
- в) существование трансфертных цен снижает уровень собираемости налогов;
- г) вложения капитала являются эффективными.

13 Опасности для национальной экономики принимающих стран от деятельности ТНК (транснациональная корпорация) заключаются в том, что ... (укажите не менее двух вариантов ответа):

- а) увеличивается безработица;
- б) снижается ВВП на душу населения;
- в) местные производители аналогичных товаров могут не выдержать иностранную конкуренцию;
- г) предпочтения со стороны потребителей обуславливают отток капитала.

14 Негативными последствиями интернационализации производства и развития ТНК для стран-реципиентов являются... (укажите не менее двух вариантов ответа):

- а) ухудшение экологической ситуации;
- б) снижение уровня безработицы в странах-реципиентах;
- в) увеличение ассортимента и насыщение рынка качественной и доступной по цене продукцией;
- г) неравноправная конкуренция между мировыми гигантами и отечественными предприятиями.

15 Особо сильное воздействие на мировую экономику оказывает перемещение крупнейших сумм частного коммерческого капитала, осуществляемое:

- а) ТНБ (транснациональный банк);
- б) мировыми валютными рынками;
- в) МВФ (Международный валютный фонд);
- г) ООН (Организация объединенных наций).

16 ТНК (транснациональная корпорация) и ТНБ (транснациональный банк) в отношении международной экономической интеграции (МЭИ) характеризуются как:

- а) «локомотивы МЭИ»;
- б) пособники регионализации;
- в) сторонники протекционизма;
- г) источники противоречий.

17 Носителями мировой финансовой глобализации выступают:

- а) ТНБ;
- б) Центральные банки;
- в) государственные бюджеты;
- г) государства.

18 Материальной базой финансовой глобализации, как одной из особенностей банковско-финансовой деятельности, является:

- а) развитие местных банков;
- б) укрупнение Центральных банков;
- в) увеличение государственных бюджетов;
- г) развитие глобальной филиальной сети ТНБ.

19 Почти все крупнейшие ТНК (транснациональная корпорация) и ТНБ (транснациональный банк) по национальной принадлежности отно-

сятся к “финансовой триаде мира”, включающей США и ... (укажите не менее двух вариантов ответа):

- а) Китай;
- б) Канаду;
- в) Страны ЕС;
- г) Японию.

20 Установите соответствие между названием корпорации и страной базирования материнской компании этой корпорации:

- а) Electrolux;
- б) .Microsoft;
- в) Bosh:
 - 1) Нидерланды;
 - 2) Швеция;
 - 3) Германия;
 - 4) США;
 - 5) Япония.

21 Установите соответствие между названием корпорации и основным профилем ее деятельности:

- а) Microsoft;
- б) Nokia;
- в) LouisVuitton:
 - 1) консалтинговые услуги;
 - 2) программное обеспечение и услуги;
 - 3) одежда, аксессуары;
 - 4) высокотехнологичное оборудование;
 - 5) финансовые услуги.

Тема 18. Свободные экономические зоны (СЭЗ)

1 Территориально ограниченное пространство, в котором устанавливается специальный режим хозяйствования для местных и иностранных предприятий и граждан и особый режим управления и контроля правительства, называется:

- а) районом свободной торговли;
- б) зоной свободного туризма;
- в) свободной экономической зоной;
- г) либеральной территорией.

2 К основным целям создания СЭЗ (свободные экономические зоны) относятся ... (укажите не менее двух вариантов ответа):

- а) возможность свободно вести торговлю;
- б) реализация региональной политики, направленной на оживление того или иного бизнеса;

- в) привлечение иностранных инвестиций;
- г) планирование экспортоориентированных отраслей.

3 При организации СЭЗ (свободные экономические зоны) используются такие концептуальные подходы, как ... (укажите не менее двух вариантов ответа):

- а) административный;
- б) территориальный;
- в) функциональный (точечный);
- г) национальный

4 Благоприятный режим СЭЗ (свободная экономическая зона) не включает:

- а) льготный (беспошлинный) торговый режим;
- б) свободный перевод прибылей и капиталов;
- в) передачу в безвозмездное пользование земли, помещений;
- г) освобождение от пошлин машин и оборудования, ввозимых в зоны для организации производства.

5 По уровню и кругу решаемых задач СЭЗ (свободная экономическая зона) классифицируются как ... (укажите не менее двух вариантов ответа):

- а) складские, транзитные зоны, свободные порты;
- б) социально ориентированные;
- в) комплексные и многопрофильные СЭЗ;
- г) территориально-масштабные и точечные зоны.

6 При создании СЭЗ (свободные экономические зоны) в развивающихся странах практикуется:

- а) введение экспортных квот;
- б) запрет на обращение иностранной валюты;
- в) повышение таможенных пошлин;
- г) применение различных льгот.

7 В зависимости от размера территории СЭЗ (свободная экономическая зона) бывают ... (укажите не менее двух вариантов ответа):

- а) особо крупные;
- б) средние;
- в) точечные;
- г) государственные.

8 Установите соответствие между видом цели при создании свободных экономических зон (СЭЗ) и ее содержанием:

- а) Сервисные СЭЗ;
- б) Офшорные СЭЗ;
- в) Комплексные СЭЗ:

1) зоны, где сосредоточены наиболее развитые наукоемкие отрасли;

2) зоны, предусматривающие специальную юрисдикцию регистрации и функционирования иностранных компаний на льготных налоговых условиях, но запрещающие им какую-либо производственную деятельность;

3) территориальная зона, где сочетается исследовательская и производственно-техническая деятельность вокруг крупных университетов или научных центров;

4) зоны, концентрирующие банковское и страховое обслуживание на льготных условиях;

5) зоны многофункционального характера, сочетающие различные направления деятельности.

9 Установите соответствие между названием вида СЭЗ (свободная экономическая зона) и их определением:

а) сервисные СЭЗ;

б) офшорные СЭЗ;

в) комплексные СЭЗ:

1) зоны, где сосредоточены наиболее развитые наукоемкие отрасли;

2) зоны, предусматривающие специальную юрисдикцию регистрации и функционирования иностранных компаний на льготных налоговых условиях, но запрещающие им какую-либо производственную деятельность;

3) территориальная зона, где сочетается исследовательская и производственно-техническая деятельность вокруг крупных университетов или научных центров;

4) зоны, концентрирующие банковское и страховое обслуживание на льготных условиях;

5) зоны многофункционального характера, сочетающие различные направления деятельности.

10 В рамках свободных экспортно-производственных зон (СЭПЗ) можно выделить:

а) зоны свободного предпринимательства (США);

б) фондовые биржи (Лондон, Нью-Йорк);

в) зоны совместного предпринимательства (Болгария, Венгрия, Югославия);

г) оффшорные зоны (Кипр, Мальта).

11 Установите соответствие между типом научно-технологической зоны и определением:

а) исследовательский парк (ИП);

б) собственно научный парк (СНП);

в) инновационный центр (ИЦ):

1) крупные региональные образования, занимающиеся освоением новых технологий;

2) крупные территориальные образования, где располагаются разные по величине наукоемкие предприятия, осуществляющие производство на основе разработок местного исследовательского центра;

3) территориально небольшая НТЗ, в которой расположена фирма, непосредственно занимающаяся разработкой и внедрением новых технологий;

4) СЭЗ (свободная экономическая зона), где новая научно-техническая разработка осуществляется до стадии технического прототипа на основе объединения ряда промышленных фирм, научно-исследовательских и опытно-конструкторских учреждений с приоритетным статусом;

5) небольшие территориальные образования, занимающиеся разработкой наиболее рискованных технологий.

12 Установите соответствие между видом расположения СЭЗ (свободная экономическая зона) и странами, регионами, где преобладают данные виды СЭЗ:

а) офшорные зоны;

б) научно-технические зоны;

в) свободные экспортно-производственные зоны:

1) Кипр, Мальта, Багамы, Бермуды;

2) США, Япония;

3) Ближний Восток и Средняя Азия;

4) ЮВА (Юго-Восточная Азия) и Латинская Америка;

5) Китай, Аргентина.

13 Территории, где действуют налоговые, валютные и другие льготы для тех нерезидентов, которые базируются на этих территориях, а ведут хозяйственные операции с другими странами, называются:

а) финансовыми центрами;

б) валютными зонами;

в) экономической территорией;

г) офшорными центрами (зонами).

14 Оффшорный бизнес, как правило, не концентрируется в:

а) трастовой деятельности;

б) банковской деятельности;

в) страховой деятельности;

г) туристической отрасли.

4 Варианты контрольной работы

по дисциплине **«Мировая экономика и международные
экономические отношения»**

Вариант 1

- 1 Назовите основные формы капитала по источникам происхождения.
- 2 Каковы стоимостные показатели трудовой миграции?
- 3 Назовите виды технического прогресса.
- 4 Чем патентное соглашение отличается от лицензионного?
- 5 Как проходила эволюция мировой валютной системы?

Вариант 2

- 1 Назовите основные формы капитала по срокам вложения.
- 2 Каковы виды трудовой миграции?
- 3 Что такое патент?
- 4 Дайте характеристику современной валютной системе.
- 5 Что такое параллельное обращение валют?

Вариант 3

- 1 Каковы формы капитала по характеру использования?
- 2 В чем заключаются экономические эффекты иммиграции?
- 3 Дайте определение технологии.
- 4 Назовите основные формы международной передачи технологии.
- 5 В чем заключается конвертируемость валют?

Вариант 4

- 1 Дайте определение прямых зарубежных инвестиций.
- 2 Что такое трансфертные цены?
- 3 В чем заключаются экономические эффекты эмиграции?
- 4 Сколько стадий жизни проходит товар в международной торговле?
- 5 Какие валюты считаются твердыми в мире и почему?

Вариант 5

- 1 Какие формы имеет предприятие с иностранными инвестициями?
- 2 Назовите страны и регионы, являющиеся основными точками притяжения для мигрантов из-за рубежа?
- 3 Что такое лицензия?
- 4 В чем причины возникновения параллельного обращения валют?
- 5 Что такое экю, евро?

Вариант 6

- 1 Дайте определения основных понятий, относящихся к корпорациям: транснациональные (ТНК), многонациональные (МНК), строка базирования, принимающая страна.
- 2 Что такое «утечка мозгов».
- 3 Назовите основные виды лицензионных платежей?
- 4 Чем золотодевизный стандарт отличается от золотого?
- 5 Дайте характеристику европейской валютной системе.

Вариант 7

- 1 Назовите основные формы капитала по цели вложения?
- 2 Каковы способы государственного стимулирования реэмиграции?
- 3 Что такое инжиниринг?
- 4 Опишите технологический цикл жизни товара в международной торговле.
- 5 В чем заключается конвертируемость валют?

Вариант 8

- 1 Дайте определение понятиям: предприятие с иностранными инвестициями и прямой инвестор.
- 2 Чем прямые инвестиции отличаются от портфельных?
- 3 Каковы главные способы государственного регулирования иммиграции?
- 4 Что такое роялти?
- 5 В чем отличие дивизионного стандарта от золотого?

Вариант 9

- 1 Что такое портфельные зарубежные инвестиции?
- 2 Назовите основные категории желательных иммигрантов для большинства принимающих стран?
- 3 В чем заключается международная передача технологий?
- 4 Что такое «ноу-хау»?
- 5 Каковы основные способы фиксации валютного курса?

Вариант 10

- 1 Каковы пути государственной поддержки прямых инвестиций?
- 2 Назовите основные направления миграции рабочей силы в мире?
- 3 Дайте определение лицензионных платежей и их видов.
- 4 Какими основными способами устанавливается ограниченно гибкий валютный курс?
- 5 Что такое валютная котировка?

Вариант 11

- 1 Каковы последствия трансфертных цен для корпорации?
- 2 В чем заключаются экономические эффекты эмиграции?
- 3 Чем патентное соглашение отличается от лицензионного?
- 4 Дайте определение понятию валюты и ее разновидностей?
- 5 Что такое валютный курс?

Вариант 12

- 1 Каковы основные виды ценных бумаг, в которые осуществляются портфельные инвестиции?
- 2 Назовите основные виды трудовой миграции?
- 3 В чем заключается государственное регулирование передачи технологий?
- 4 Что такое параллельное обращение валют?
- 5 Какая валюта считается твердой?

Вариант 13

- 1 Для чего применяются трансфертные цены?
- 2 Каковы главные способы государственного регулирования иммиграции?
- 3 Какие правовые формы защиты технологии вы знаете?
- 4 Что такое международная валютно-финансовая система и каковы ключевые элементы?
- 5 Какой метод установления валютного курса применяют в России?

Вариант 14

- 1 Дайте определение международному заимствованию и кредитованию.
- 2 Чем отличаются портфельные инвестиции от прямых инвестиций?
- 3 Каковы стоимостные показатели трудовой миграции?
- 4 В чем заключается государственное регулирование передачи технологий?
- 5 Назовите виды валютных котировок.

Вариант 15

- 1 В чем заключается концепция межвременной торговли?
- 2 Каковы способы государственного стимулирования реэмиграции?
- 3 Что такое паушальный платеж?
- 4 В каких случаях рассчитывается эффективный валютный курс?
- 5 Назовите виды валютных курсов по степени гибкости.

Вариант 16

- 1 Каковы объемы международного кредитования?
- 2 Дайте определения портфельных зарубежных инвестиций.

3 Какие программы государственного стимулирования реэмиграции известны?

4 Что такое лицензия?

5 В чем заключается положительные и отрицательные стороны параллельного обращения валют?

Вариант 17

1 Назовите основные формы капитала.

2 Чем отличается транснациональная корпорация от многонациональной?

3 Каковы причины ограничения передачи технологии?

4 В чем заключается сущность европейской валютной системы?

5 Дайте определение понятию валюты и ее разновидностей.

Вариант 18

1 Как классифицируется международный капитал?

2 Дайте определение понятий миграции рабочей силы, эмиграции, иммиграции, реэмиграции?

3 Что такое патент?

4 Каковы ключевые элементы золотодевизного стандарта?

5 Какие разновидности плавающего валютного курса вам известны?

Вариант 19

1 Каковы основные виды ценных бумаг, в которые осуществляются портфельные зарубежные инвестиции?

2 Что такое трансфертные цены?

3 Назовите страны и регионы, являющиеся основными точками притяжения для мигрантов из-за рубежа?

4 Что такое роялти?

5 Дайте определение золотого стандарта и коротко опишите его историю?

Вариант 20

1 Каковы пути государственной поддержки прямых инвестиций?

2 Что такое реэмиграция?

3 Назовите основные категории желательных иммигрантов для большинства принимающих стран?

4 Сколько стадий жизни проходит товар в международной торговле?

5 В чем заключается различие между номинальным валютным курсом и реальным?

Вариант 21

1 В чем заключается концепция межвременной торговли?

2 Каковы главные способы государственного регулирования иммиграции?

3 Назовите основные виды лицензионных платежей?

4 Дайте характеристику современной валютной системе.

5 В чем причина возникновения параллельного обращения валют?

Вариант 22

1 Что такое международное заимствование и кредитование?

2 В чем заключается экономические эффекты эмиграции?

3 Каковы формы международной передачи технологии?

4 Назовите основные элементы международной валютно-финансовой системы?

5 Каковы основные способы фиксации валютного курса?

Литература

а) основная литература

1 Булатова А.С. Мировая экономика и международные экономические отношения: /под ред. проф. А.С. Булатова, проф. Н.Н. Ливенцева. – М.: Магистр: ИНФРА-М, 2011.

2 Пономарева Е.С. Мировая экономика и международные экономические отношения: учебное пособие для вузов/ Е.С. Пономарева, Л.А. Кривенцова, П. С. Томилов; под ред. Л. Е. Стровского. - М.: ЮНИТИ – ДАНА, 2010.

3 Халевинская Е.Д. Мировая экономика и международные экономические отношения: учебник/ Е.Д. Халевинская., М: ЮНИТИ, 2011.

4 Стровского Л.Е. Внешнеэкономическая деятельность предприятия: учебник для вузов/ под ред. Л.Е. Стровского. - 4-е изд., перераб. и доп. - М.: ЮНИТИ, 2008.

5 Поляк Г.Б. История мировой экономики: учебник для вузов / Г.Б. Поляк; под ред. Г. Б. Поляка, А. Н. Марковой.- М.: ЮНИТИ, 2008.

6 Ломакин В.К. Мировая экономика: учебник для вузов/ В.К. Ломакин. - М.: ЮНИТИ, 2006.

б) дополнительная литература

7 Плаксина Н.А. Мировая экономика: методические указания/ Н.А. Плаксина, И.В. Вотякова; Росатом, Северск: Изд-во СГТА, 2008.

8 Столяров В.И. Экономика: учебник/ В.И. Столяров. - М.: Академия, 2008.: схемы, табл.

9 Экономическая и информационная безопасность предпринимательства: учебное пособие для вузов. - М.: Академия, 2006. (Высшее профессиональное образование).

10 Шкваря Л.В. Мировая экономика. Схемы и таблицы. 2-е изд., перераб. и доп. Учебное пособие / Л.В. Шкваря. - М.: ЮНИТИ, 2011.

11 Короткова Т.Л. Мировая экономика. Краткий курс для бакалавров. уч.пособие / Т.Л. Короткова. – М.: «Финансы и статистика», 2008

в) периодические издания

12 «Международные экономические отношения».

13 «Вопросы экономики».

14 «Российский экономический журнал».

15 «Менеджмент в России и за рубежом».

16 справочно-правовая система «Консультант».

г) Рекомендуемые Интернет-ресурсы для организации самостоятельной работы:

<http://www.consultant.ru> — сайт нормативно-правовой базы «Консультант»

<http://www.un.org> — официальный сайт Организации Объединенных Наций (ООН).

<http://www.weforum.org> — сайт Всемирного экономического форума (ВЭФ).

<http://www.wto.org> — сайт Всемирной торговой организации (ВТО).

<http://epp.eurostat.ec.europa.eu> — официальный сайт Евростата.

<http://europa.eu> — официальный сайт Европейского союза (ЕС).

<http://www.aseansec.org> — официальный сайт Ассоциации государств Юго-Восточной Азии (АСЕАН).

<http://www.caricom.org> — официальный сайт Карибского сообщества (КАРИКОМ).

<http://www.cbr.ru> — официальный сайт Центрального банка РФ.

<http://www.cefta2006.com> — сайт Зоны свободной торговли в Центральной Европе (СЕФТА).

<http://www.customs.ru> — сайт Федеральной таможенной службы РФ.

<http://www.ebrd.com> — официальный сайт Европейского банка реконструкции и развития (ЕБРР).

<http://www.economist.com> — сайт журнала The Economist.

<http://www.efta.int> — официальный сайт Европейской ассоциации свободной торговли (ЕАСТ).

<http://www.gks.ru> — официальный сайт Федеральной службы государственной статистики РФ

<http://www.imf.org/> — сайт Международного валютного фонда (МВФ).

Приложение А (справочное)

Глоссарий

Акцизный налог (excise tax) - вид косвенного налога, имеющий целью ограничение потребления отдельных видов продукции (алкоголь, топливо, ювелирные изделия и т.д.); обеспечение финансирования определенных проектов (налог на автотранспортные средства для финансирования строительства дорог) и пополнение бюджета.

Альтернативная цена (opportunity cost) - рабочее время, необходимое для производства единицы одного товара, выраженное через рабочее время, необходимое для производства единицы другого товара.

Антидемпинговая пошлина (untidumping duty) - временный сбор в размере разницы между ценами продажи товара на внутреннем и внешнем рынках, вводимый импортирующей страной в целях нейтрализации негативных последствий нечестной ценовой конкуренции на основе демпинга.

Арбитраж (arbitrage) - операция, предполагающая покупку валюты или другого актива (товара, ценных бумаг) на одном рынке, ее немедленную продажу на другом рынке и получение прибыли в силу различия цены покупки и цены продажи.

Ассоциированные компании (associate) - предприятия, в которых прямой инвестор-президент владеет менее 50 % капитала.

Банки развития (development banks) - находящиеся под жестким государственным контролем коммерческие банки, созданные с целью долгосрочного финансирования структурных реформ.

Бюджетные ограничения (budget constraints) - в условиях отсутствия международного движения капитала - представляют собой ограничение объемов импорта страны доходами, получаемыми от экспорта при текущих относительных ценах.

Валовой внутренний продукт (ВВП) (gross domestic product - GDP) - добавленная стоимость, произведенная резидентами внутри страны.

Валовой национальный продукт (ВНП) (gross national product - GNP) - сумма добавленной стоимости, произведенной внутри страны, и чистого факторного дохода из-за рубежа (NY).

Валовой национальный располагаемый доход (ВИД) (gross national disposable income - GDI) - используемый на накопление и потребление ВНП, включающий чистые трансферты из-за рубежа (NT).

Валюта (currency) - в широком смысле слова - любой товар, способный выполнять денежную функцию средства обмена на международной арене; в узком - наличная часть денежной массы, циркулирующая из рук в руки в форме денежных банкнот и монет.

Валютная котировка (currency quotation) - определение валютного курса на основе избранных рыночных механизмов.

Валютное правление (currency board) - фиксация курса национальной валюты к иностранной валюте, причем выпуск национальной валюты полностью обеспечен запасами иностранной (резервной) валюты.

Валютное замещение (currency substitution) - использование иностранной валюты только в качестве средства обращения.

Валютные риски (foreign exchange risks) - группа рисков, возникающих в связи с использованием нескольких валют в международных сделках.

Валютный коридор (exchange rate band) - установленные пределы колебания валютного курса, которые государство обязуется поддерживать.

Валютный (обменный) курс (exchange rate) - цена единицы национальной валюты, выраженная в единицах иностранной валюты.

Взаимный демпинг (reciprocal dumping) - встречная торговля двух стран одним и тем же товаром по заниженным ценам.

Влияние перераспределения доходов на условия торговли - если страна-донор имеет более высокую предельную склонность к расходам на свой экспортный товар, чем страна-получатель, то передача доходов ухудшает условия торговли страны-донора; если же страна-донор имеет более низкую предельную склонность к расходам на свой экспортный товар, чем страна-получатель, то передача доходов улучшает условия торговли страны-донора.

Внешний эффект масштаба (external economies of scale) - снижение издержек на единицу товара в рамках фирмы в результате роста масштабов производства в отрасли в целом.

Внешняя конвертируемость (external convertibility) - право резидентов совершать операции с иностранной валютой с нерезидентами.

Внутренний эффект масштаба (internal economies of scale) – снижение издержек на единицу товара в рамках фирмы в результате роста масштабов ее производства.

Внутренняя конвертируемость (internal convertibility) - право резидентов покупать, иметь и совершать операции внутри страны с активами в форме валюты и банковских депозитов, деноминированные в иностранной валюте.

Внутренняя субсидия (domestic subsidy) - наиболее замаскированный финансовый метод торговой политики и дискриминации против импорта, предусматривающий бюджетное финансирование производства внутри страны товаров, конкурирующих с импортными.

Внутриотраслевая торговля (intraindustry trade) - обмен между странами дифференцированными продуктами одной отрасли.

Всемирная торговая организация (World Trade Organization) - законодательная и институциональная основа международной торговой системы, механизм многостороннего согласования и регулирования политики стран-членов в области торговли товарами и услугами, урегулирования торговых споров и разработки стандартной внешнеторговой документации.

Выигрыш от торговли (gains from trade) - экономический эффект, который получает каждая из участвующих в торговле стран, если каждая из них специализируется на торговле тем товаром, в производстве которого она имеет относительное преимущество.

Выигрыш от специализации (gains from specialization) - преимущества, получаемые страной из-за того, что в условиях торговли она сосредоточила свои усилия на производстве товаров, по которым она имеет относительное преимущество.

Выигрыш от обмена (gains from exchange) - преимущества, получаемые страной только из-за того, что она вступила в торговые отношения с другими странами.

Девальвация валюты (currency devaluation) - законодательное снижение курса валюты или центрального паритета при режиме фиксированного валютного курса.

Демпинг (dumping) - метод финансовой нетарифной торговой политики, заключающийся в продвижении товара на внешний рынок за счет снижения экспортных цен ниже нормального уровня цен, существующего в этих странах.

«Добровольное» ограничение экспорта (voluntary export restraint - VER) - количественное ограничение экспорта, основанное на обязательстве одного из партнеров по торговле ограничить или, по крайней мере, не расширять объем экспорта, принятом в рамках официального межправительственного или неофициального соглашения об установлении квот на экспорт товара.

Долговые обязательства (debt securities) - облигации, инструменты денежного рынка и финансовые дериваты, которые подтверждают право кредитора на взыскание долга с должника.

Долларизация (dollarization) - использование иностранной валюты в качестве средства обращения, единицы расчета и средства сбережения.

Дочерние компании (subsidiary) - предприятия, в которых прямой инвестор нерезидент владеет более 50 % капитала.

Европейская валютная система (European Monetary System) – созданная странами-членами ЕС зона скоординированного плавления по отношению к доллару курсов национальных валют с целью обеспечения их большей стабильности.

Европейский валютно-экономический союз (European Economic and Monetary Union) - стадия развития валютно-финансовой интеграции стран ЕС, предусматривающая переход к единой денежной политике, создание единого центрального банка и введение единой валюты.

Единство валютного курса (single exchange rate) - использование одного и того же эффективного курса для всех видов валютных операций всех участников этих операций и валют, в которых они осуществляются.

Займы (loans) - финансовые активы, возникающие вследствие прямого одалживания средств кредитором заемщику, в результате которого кредитор либо не получает никакого письменного гарантийного обязательства от заемщика, либо получает долговую ценную бумагу.

Закон Энгеля (Engel rule) - при постоянных ценах и демографических переменных (размер, состав семьи) увеличение дохода приводит к снижению доли потребительских расходов на предметы первой необходимости и росту доли расходов на предметы роскоши.

Земля (land) - фактор производства, все, что предоставила природа в распоряжение человека для его производственной деятельности (земля, полезные ископаемые, вода, воздух, леса и пр.).

Золотодевизный стандарт (gold-exchange standard) - международная валютная система, основанная на официально установленных фиксированных паритетах валют к доллару США, который, в свою очередь, был конвертируемым в золото по фиксированному курсу.

Золотой стандарт (gold standard) - международная валютная система, основанная на официальном закреплении странами золотого содержания в единице национальной валюты с обязательством центральных банков покупать и продавать национальную валюту в обмен на золото.

Излишек производителя (producer surplus) - разность между текущей рыночной стоимостью товара и минимальной ценой, по которой производитель готов продать свой товар.

Излишек потребителя (consumer surplus) - разность между рыночной ценой, по которой потребитель приобрел товар, и максимальной ценой, которую он готов заплатить за данный товар.

Иммиграция (immigration) - въезд трудоспособного населения в данную страну из-за ее пределов.

Импорт (import/s) - покупка товара, предусматривающая его ввоз из-за границы.

Импортозамещающий рост (importbiased growth) - расширение производства того товара, который страна импортирует, ведущее к улучшению условий торговли страны по отношению к ее торговым партнерам.

Инвестиционная позиция (investment position) - соотношение активов, которыми владеет страна за рубежом, и активов, которыми владеют

иностранцы в данной стране. В число активов включаются ценные бумаги и прямые инвестиции.

Индекс воздействия на цены (price impact index) - соотношение цены мирового рынка и внутренней цены на товар, импорт или экспорт которого подвергается нетарифным ограничениям.

Индекс покрытия торговли (trade coverage ratio) - показывает стоимостную долю экспорта или импорта, покрытую нетарифными ограничениями.

Индустриальные страны (industrial countries) - 24 промышленно развитые страны Северной Америки, Западной Европы и Тихоокеанского бассейна с высоким уровнем доходов.

Иностранная валюта (foreign currency) - платежное средство других стран, законно или незаконно используемое на территории данной страны.

Институциональная единица (institutional unit) - экономический агент, который может владеть товарами и активами, иметь экономические обязательства и от своего лица осуществлять сделки с другими агентами.

Капитал (capital) - фактор производства, накопленный запас средств в производительной, денежной и товарной формах, необходимых для создания материальных благ.

Квота (quota) - количественная нетарифная мера ограничения экспорта или импорта товара определенным количеством или суммой на определенный промежуток времени.

Количественные ограничения (quantative restrictions) - административная форма нетарифного государственного регулирования торгового оборота, определяющая количество и номенклатуру товаров, разрешенных к экспорту или импорту.

Конвертируемость валюты (currency convertibility) - способность резидентов и нерезидентов свободно, без всяких ограничений, обменивать национальную валюту на иностранную и использовать иностранную валюту в сделках с реальными и финансовыми активами.

Корректировка валютного курса (exchange rate adjustment) – изменение курса национальной валюты с целью изменения относительных внутренних цен торгуемых товаров.

Корректируемый валютный курс (adjusted exchange rate) - курс, автоматически изменяемый в соответствии с изменением определенного набора экономических показателей.

Косвенная котировка – выражение валютного курса единицы иностранной валюты через определенное количество единиц национальной валюты.

Кросс-котировка - выражение курсов двух валют друг к другу, через курс каждой из них по отношению к третьей валюте, обычно доллару США.

Лицензирование (licensing) - регулирование внешнеэкономической деятельности через разрешения, выдаваемые государственными органами на экспорт или импорт товара в установленных количествах за определенный промежуток времени.

Лицензионные платежи (license fees) - вознаграждение лицензиару, выплачиваемое лицензиатом за использование предмета соглашения. «Лэссэ-фэр» (фр. laissez-faire) - политика государственного невмешательства в экономику и свободы конкуренции.

Лондонский клуб (London Club) - консультационный комитет крупнейших частных банков-кредиторов, заседающий в связи с их переговорами с правительствами стран-должников по вопросам реструктуризации их частной задолженности, которые обычно ведутся одним из банков от лица и по поручению других банков, участвующих в консультативном совете.

Межвременная торговля (intertemporal trade) - повышенное текущее потребление за счет сокращения потребления в будущем (заимствование) или заниженное текущее потребление в пользу большего потребления в будущем (кредитование).

Международная валютно-финансовая система (international monetary system) - закреплённая в международных соглашениях форма организации валютно-финансовых отношений, функционирующих самостоятельно или обслуживающих международное движение товаров и факторов производства.

Международная экономика (international economics) - часть теории рыночной экономики, изучающая закономерности взаимодействия хозяйственных субъектов разной государственной принадлежности в области международного обмена товарами, движения факторов производства и финансирования и формирования международной экономической политики.

Международная кооперация труда (international cooperation of labor) - основанный на международном разделении труда устойчивый обмен между странами продуктами, производимыми ими с наибольшей экономической эффективностью.

Международная передача технологии (international technology transfer) - межгосударственное перемещение научно-технических достижений на коммерческой или безвозмездной основе.

Международная корпорация (international corporation) - форма структурной организации крупной корпорации, осуществляющей прямые инвестиции в различные страны мира.

Международная макроэкономика (international macroeconomics) - часть теории международной экономики, изучающая закономерности функционирования открытых национальных экономик и мирового хозяйства в целом в условиях глобализации рынков.

Международная микроэкономика (international microeconomics) - часть теории международной экономики, изучающая закономерности междо- странового движения конкретных товаров и факторов их производства, а также их рыночные характеристики (спрос, предложение, цену и др.).

Международная торговля (international trade) - сфера междуна- родных товарно-денежных отношений, представляющая собой совокупность внешней торговли всех стран мира.

Международное разделение труда (international division of labor) - высшая ступень развития общественного территориального разделения труда между странами, предусматривающая устойчивую концентрацию производства определенной продукции в отдельных странах.

Международное разделение факторов производства (international division of factors) - исторически сложившееся или приобретенное сосре- доточение отдельных факторов производства в различных странах, являюще- ся предпосылкой производства ими определенных товаров, экономически более эффективного, чем в других странах.

Международное заимствование и кредитование (international borrowing and lending) - выдача и получение средств в займы на срок, предусматривающие выплату процента за их использование.

Международные поездки (international travels) - товары и услуги, приобретаемые путешественниками за рубежом, если они находятся там менее года и считаются нерезидентами.

Междотраслевая торговля (inter-industry trade) - обмен между стра- нами гомогенной продукцией различных отраслей.

Меры регулирования доступа на рынок (market-access measures) - ин- струменты торговой политики, ограничивающие или запрещающие ино- странным фирмам — производителям услуг оперировать на местном рын- ке.

Миграционное сальдо (net migration) - разность эмиграции из страны и иммиграции в страну.

Миграция рабочей силы (labor force migration) - переселение трудо- способного населения из одних государств в другие сроком более чем на год, вызванное причинами экономического и иного характера.

Мировое хозяйство (world economy) - совокупность национальных экономик стран мира, связанных между собой мобильными факторами производства.

Мировой рынок (world market) - сфера устойчивых товарно- денежных отношений между странами, основанных на международном разделении труда и других факторах производства.

Многонациональные корпорации (МНК) (multinational corporations - MNCs) - корпорации, головная компания которых принадлежит капиталу двух и более стран, а филиалы также находятся в различных странах.

Множественность валютных курсов (multiple exchange rate) - законодательно установленное использование различных эффективных курсов национальной валюты в зависимости от видов валютных операций, участников этих операций и валют, в которых они осуществляются.

Монетарное золото (monetary gold) - золото пробы не ниже 995/1000, находящееся в хранилищах ЦБ или правительства, которое в любой момент может быть продано за иностранную валюту на мировом рынке или международным организациям.

Национальная валюта (national currency) - законное платежное средство на территории выпускающих ее стран.

Независимо плавающий валютный курс (independently floating exchange rate) - курс, определяемый на основе соотношения спроса и предложения на валюту на валютном рынке при невмешательстве государства в этот процесс.

Нерезиденты (non-residents) - все институциональные единицы, постоянно находящиеся на территории иностранного государства, даже если они являются филиалами институциональных единиц данной страны.

Нетарифные ограничения (non-tariff restrictions) - регулирование внешней торговли с помощью количественных (квотирование, лицензирование, «добровольные ограничения»), скрытых (государственные закупки, требования о содержании местных компонентов, технические барьеры, налоги и сборы) или финансовых (субсидии, кредитование, демпинг) инструментов.

Неторгуемые товары (non-tradable goods) - товары, которые потребляются в той же стране, где и произведены, и не перемещаются между странами.

Номинальный валютный курс (nominal exchange rate) — курс между двумя валютами, цена единицы национальной валюты, выраженная в единицах иностранной валюты.

Номинальный эффективный валютный курс, НЭВК (nominal effective exchange rate, NEER) - индекс валютного курса, рассчитанный как соотношение между национальной валютой и валютами других стран, взвешенными в соответствии с удельным весом этих стран в валютных операциях данной страны.

Обратный демпинг (reverse dumping) - завышение цен на экспорт по сравнению с ценами продажи тех же товаров на внутреннем рынке.

Общее/международное равновесие (general/international equilibrium) - одновременное уравнивание спроса и предложения на товар во внутренней и международной торговле (на внутреннем и мировом рынках).

Ограниченно гибкий валютный курс (flexibility limited exchange rate) - официально установленное соотношение между национальными валюта-

ми, допускающее небольшие колебания валютного курса в соответствии с установленными правилами.

Оптимальная ставка тарифа (optimal tariff rate) - уровень тарифа, обеспечи-вающий максимизацию уровня национального экономического благосостояния.

Отделения (branches) - некорпорированные предприятия, находящи-еся в полном или совместном владении инвесторов и непосредственно или косвенно принадлежащие прямому инвестору.

Отклонение торговли (trade diversion) - переориентация местных по-требителей с закупки товара у более эффективного внеинтеграционного источника поставки на менее эффективный внутриинтеграционный источ-ник, произошедшая в результате устранения импортных пошлин в рамках таможенного союза.

Параллельное обращение валют (currency co-circulation) - использо-вание одной или нескольких иностранных валют в денежной системе госу-дарства наряду с национальной валютой, признаваемой законным платеж-ным средством.

Парижский клуб (Paris Club) - созданная в 1956 г. неформальная ор-ганизация правительств стран-кредиторов, занимающаяся наблюдением за государственной задолженностью и проведением со странами-должниками многосторонних переговоров по проблемам реструктуризации государ-ственных долгов.

Паритет покупательной способности, ППС (purchasing power parity, PPP) - равенство покупательной способности различных валют при неиз-менном уровне цен в каждой из стран.

Плавающий валютный курс (flexible/floating exchange rate) - свободно изменяющийся под воздействием спроса и предложения курс, на который государство может при определенных условиях оказывать воздействие пу-тем валютных интервенций.

Полная конвертируемость (full convertibility) - отсутствие какого бы то ни было контроля и каких-либо ограничений и по текущим, и по капи-тальным операциям. Полная конвертируемость предполагает также отсут-ствие ограничений на экспорт или импорт товаров и услуг, которые могут повлиять на их цену.

Портфельные инвестиции (portfolio investments) - вложения капита-ла в иностранные ценные бумаги, не дающие инвестору права реального контроля над объектом инвестирования.

Постоянный демпинг (persistent dumping) - постоянный экспорт то-варов по цене ниже справедливой.

Правило торгуемых/неторгуемых товаров (tradables/non-tradables rule) – повышение совокупного спроса приводит к увеличению производ-ства неторгуемых товаров, сокращению производства торгуемых товаров и

росту импорта. Снижение совокупного спроса приводит к увеличению производства торгуемых товаров, сокращению производства неторгуемых товаров и росту экспорта.

Предельная производительность труда (marginal productivity of labor - MPL) - размер прироста совокупного дохода в результате использования дополнительной единицы труда.

Преднамеренный демпинг (predatory dumping) - временное умышленное снижение экспортных цен с целью вытеснения конкурентов с рынка и последующего установления монопольных цен.

Предприятие с иностранными инвестициями (direct investment enterprise) - акционерное или неакционерное предприятие, в котором прямому инвестору - резиденту другой страны принадлежит более 10 % обыкновенных акций и голосов (в акционерном предприятии) или их эквивалент (в неакционерном предприятии).

Принимающая страна (host country) - страна, в которой международная корпорация имеет дочерние, ассоциированные компании или филиалы, созданные на основе прямых инвестиций.

Программа внутреннего рынка ЕС (EC Internal Market Program) - действовавшая в период с 1985 по 1992 г. программа создания общего рынка товаров и услуг.

Протекционизм (protectionism) - государственная политика защиты внутреннего рынка от иностранной конкуренции путем использования тарифных и нетарифных инструментов торговой политики.

Прямой инвестор (direct investor) - государственные и частные организации, физические и юридические лица, а также их объединения, владеющие предприятием с прямыми инвестициями за рубежом.

Прямые зарубежные инвестиции (foreign direct investments) - приобретение длительного интереса резидентом одной страны (прямым инвестором) в предприятии-резиденте другой страны (предприятии с прямыми инвестициями).

Равновесный валютный курс (equilibrium exchange rate) - курс валюты, обеспечивающий достижение равновесия платежного баланса при условии отсутствия ограничений на международную торговлю, специальных мотивов для притока или оттока капитала и чрезмерной безработицы.

Развивающиеся страны (developing countries) - государства Азии, Африки, Латинской Америки, характеризующиеся низким и средним уровнем доходов.

Реальная девальвация (real devaluation) - снижение реального курса национальной валюты при режиме фиксированного валютного курса, происшедшее с учетом изменения уровня цен в своей стране и в той стране, к валюте которой котируется национальная валюта.

Реальный валютный курс (real exchange rate) - номинальный валютный курс, пересчитанный с учетом изменения уровня цен в своей стране и в той стране, к валюте которой котируется национальная валюта.

Реальный эффективный валютный курс (real effective exchange rate, REER) - номинальный эффективный валютный курс с поправкой на изменение уровня цен или других показателей издержек производства, показывающий динамику реального валютного курса данной страны к валютам стран — основных торговых партнеров.

Ревальвация валюты (currency revaluation) - законодательное повышение курса валюты или центрального паритета при режиме фиксированного валютного курса.

Реальный обменный курс (real exchange rate) - относительная цена торгуемых товаров, выраженная через цену неторгуемых товаров.

Резервная валюта (reserve currency) - валюта(ы), в которой(ых) страны держат свои ликвидные международные резервные активы, используемые для покрытия отрицательного сальдо платежного баланса.

Резиденты (residents) - все институциональные единицы, постоянно находящиеся на территории данной страны, независимо от их гражданства или принадлежности капитала.

Реэмиграция (re-emigration) - возвращение эмигрантов на родину на постоянное место жительства.

Сальдо бюджета (fiscal balance) - разность между суммой поступлений в бюджет и общей суммой его расходов.

Свободно используемая валюта (freely usable currency) - валюта, которая широко используется для осуществления платежей по международным сделкам и активно продается и покупается на главных валютных рынках.

Свобода торговли (free trade) - политика минимального государственного вмешательства во внешнюю торговлю, которая развивается на основе свободных рыночных сил спроса и предложения.

Система национальных счетов (system of national accounts) - совокупность международно признанных правил учета экономической деятельности, отражающих все основные макроэкономические связи, включая взаимодействие национальной и международной экономики.

Совокупное предложение (aggregate supply - AS) - объем производства товаров, который производители готовы коллективно предложить на рынок при существующем уровне цен.

Совокупный спрос (aggregate demand - AD) - объем производства товаров, который потребители готовы коллективно приобрести при существующем уровне цен.

Создание торговли (trade creation) - переориентация местных потребителей с менее эффективного внутреннего источника поставки товара на

более эффективный внешний источник (импорт), ставшая возможной в результате устранения импортных пошлин в рамках таможенного союза.

Спорадический демпинг (sporadic dumping) - эпизодическая продажа излишних запасов товаров на внешний рынок.

Страна базирования (home country) - страна, в которой располагается головное подразделение международной корпорации.

Страны с переходной экономикой (economies/countries in transition) - государств Центральной и Восточной Европы и бывшего СССР, переходящие от централизованно планируемой к рыночной экономике.

Таможенная пошлина (customs duty) - обязательный взнос, взимаемый таможенными органами при импорте или экспорте товара и являющийся условием импорта или экспорта.

Таможенная стоимость товара (customs value) - нормальная цена товара, складывающаяся на открытом рынке между независимыми продавцом и покупателем, по которой он может быть продан в стране назначения в момент подачи таможенной декларации.

Таможенный тариф (customs tariff) - инструмент торговой политики и государственного регулирования внутреннего рынка страны при его взаимодействии с мировым рынком; систематизированный в соответствии с товарной номенклатурой внешнеэкономической деятельности свод ставок таможенных пошлин, применяемых к товарам, перемещаемым через таможенную границу; конкретная ставка таможенной пошлины, подлежащая уплате при вывозе или ввозе определенного товара на таможенную территорию страны.

Тарифные ограничения (tariff restrictions) - инструмент регулирования внешней торговли с помощью таможенных пошлин и тарифных квот.

Твердая валюта (hard currency) - валюта, которая характеризуется стабильным валютным курсом, движения которого следуют в основном фундаментальным макроэкономическим закономерностям.

Тарифная эскалация (tariff escalation) - повышение уровня таможенного обложения товаров по мере роста степени их обработки.

Тарифная квота (tariff quota) - разновидность переменных таможенных пошлин, ставки которых зависят от объема импорта товара: при импорте в пределах определенных количеств он облагается по базовой внутриквотной ставке тарифа (within-quota rate), при превышении определенного объема импорт облагается по более высокой, сверхквотной ставке тарифа (over-quota rate).

Теорема Хекшера-Олина (Hechsher-Ohlin Theorem) - каждая страна экспортирует те фактороинтенсивные товары, для производства которых она обладает относительно избыточными факторами производства, и импортирует те товары, для производства которых она испытывает относительный недостаток факторов производства.

Теория взаимного спроса (reciprocal demand theory) - цена импортного товара определяется через цену товара, который нужно экспортировать, чтобы оплатить импорт; поэтому конечное соотношение цен при торговле определяется внутренним спросом на товары в каждой из торгующих стран.

Теория «второго лучшего» (theory of the «second best») - помимо свободы торговли, безусловно ведущей к росту совокупного благосостояния, еще одного варианта торговой политики, которая также безусловно обеспечивала бы рост совокупного благосостояния, не существует.

Теория абсолютных преимуществ (absolute advantage theory) - страны экспортируют те товары, которые они производят с меньшими издержками (в производстве которых они имеют абсолютное преимущество), и импортируют те товары, которые производятся другими странами с меньшими издержками (в производстве которых преимущество принадлежит их торговым партнерам).

Теория сравнительных преимуществ (comparative advantage theory) - если страны специализируются на производстве тех товаров, которые они могут производить с относительно более низкими издержками по сравнению с другими странами, то торговля будет взаимовыгодной для обеих стран независимо от того, является ли производство в одной из них абсолютно более эффективным, чем в другой.

Теория пересекающегося спроса (overlapping demand theory) - поскольку потребители в странах с примерно одинаковым уровнем дохода имеют примерно схожие вкусы, каждой стране легче экспортировать те товары, в производстве и торговле которыми на внутреннем рынке накоплен большой опыт.

Техническое содействие (ТС) (technical assistance) - предоставление странам содействия на возмездной или безвозмездной основе в сферах технологии процессов, продуктов и управления.

Технологические гранты (technological co-operation grants) - безвозмездная передача развитыми странами развивающимся технологии, технологически емких товаров или финансовых средств на покупку технологии, обучение и переподготовку персонала.

Технология (technology) - научные методы достижения практических целей. В понятие технологии обычно включаются три группы технологий: технология продуктов, технология процессов и технология управления.

Технология (technology) – фактор производства, научные методы достижения практических целей, включая предпринимательские способности.

Товар (commodity good) - предмет, удовлетворяющий какую-либо общественную потребность и произведенный для обмена, то есть облада-

ющий ценностью, которая устанавливается в процессе его обмена на другие товары.

Торговое сальдо (trade balance) - разность стоимостных объемов экспорта и импорта.

Торговые кредиты (trade credits) - требования и пассивы, возникающие в результате прямого предоставления кредита поставщиками и покупателями по сделкам с товарами и услугами, и авансовые платежи за работу, которая осуществляется в связи с такими сделками.

Торговый оборот (trade turnover) - сумма стоимостных объемов экспорта и импорта.

Торгуемые товары (tradable goods) - товары, которые могут передвигаться между различными странами.

Транснациональные корпорации (ТНК) (transnational corporations - TNCs) – корпорации, головная компания которых принадлежит капиталу одной страны, а филиалы разбросаны по многим странам мира.

Трансфертные цены (transfer prices) - отличающиеся от рыночных цены внутрикорпорационной торговли между находящимися в разных странах подразделениями одной и той же корпорации, используемые для перевода прибыли и сокращения налогов.

Труд (labor) - фактор производства, физическая и умственная деятельность человека, направленная на достижение полезного результата.

Управление валютным курсом (exchange rate management) - политика государства относительно выбора режима валютного курса и поддержания его уровня.

Управляемо плавающий валютный курс (managed floating exchange rate) - курс, устанавливаемый центральным банком, а не валютным рынком, но с частым его изменением.

Условия торговли (terms of trade) - соотношение экспортных и импортных цен на определенный товар страны в целом, группы стран.

Услуги (services) - изменение в положении институциональной единицы, которое произошло в результате действий и на основе взаимного соглашения с другой институциональной единицей.

«Утечка мозгов» (brain drain) - международная миграция высококвалифицированных кадров.

Факторы производства (factors of production) - ресурсы, которые необходимо затратить, чтобы произвести товар.

Фиксация курса к одной валюте (single currency peg) - привязка курса национальной валюты к курсу наиболее значимых валют международных расчетов.

Фиксированный валютный курс (pegged/fixed exchange rate) - официально установленное соотношение между национальными валютами, до-

пускающее временное отклонение от него в одну или другую сторону не более чем на 2,25 %.

Филиал (branch) - предприятие, полностью принадлежащее прямому инвестору.

Чистые трансферты (net transfers) - разность между переводами рабочих-мигрантов, которые считаются резидентами, из данной страны и в нее.

Экономика масштаба (economies of scale) - развитие производства, при котором рост затрат факторов на единицу приводит к росту производства больше чем на единицу.

Экономическая операция (economic transaction) - сделка между институциональными единицами, при которой передается право собственности на материальные или финансовые активы или оказываются услуги.

Экономическая интеграция (economic integration) - процесс экономического взаимодействия стран, приводящий к сближению хозяйственных механизмов, принимающий форму межгосударственных соглашений и согласованно регулируемый межгосударственными органами.

Экспорт (export/s) - продажа товара, предусматривающая его вывоз за границу.

Экспортная субсидия (export subsidy) - денежные выплаты, направленные на поддержку национальных экспортеров и косвенную дискриминацию импорта.

Экспортное кредитование (export credit) - метод финансовой нетарифной внешнеторговой политики, предусматривающий финансовое стимулирование государством развития экспорта национальными фирмами.

Экспортные налоги (export taxes) - вид косвенного налога, накладываемого на вывозимые за рубеж товары и используемого для регулирования объемов и структуры экспорта.

Экспортоторасширяющий рост (export-biased growth) - расширение производства товара, который страна экспортирует, ведущее к ухудшению условий торговли страны в пользу ее торговых партнеров.

Эластичность замещения (elasticity of substitution) - коэффициент, показывающий, насколько сложно заменить один фактор на другой в производстве определенного товара.

Эластичность экспорта (export elasticity) - изменение предложения товаров на экспорт, вытекающее из изменения условий торговли.

Эластичность импорта (import elasticity) - изменение спроса на импорт, вытекающее из изменения условий торговли.

Эмиграция (emigration) - выезд трудоспособного населения из данной страны за ее пределы.

Эффективная ставка тарифа (effective tariff rate) - реальный уровень таможенного обложения конечных импортных товаров, вычисленный с учетом пошлин, накладываемых на импорт промежуточных товаров.